

новая
телефонная
информационная
служба

МЫ ЗНАЕМ ОТВЕТ!

085 ИНФО
ЛИНИЯ

TeleMedia

СЕГОДНЯ

ЛИКБЕЗ ДЛЯ ПРЕЗИДЕНТА

4 сентября в Беларуси добыта 100-миллионная тонна нефти. Это событие, так удивительно случившееся аккурат накануне дня работников нефтяной промышленности, отмечали с размахом. Правда, увидеть юбилейную тонну так никто и не смог. Видно, дело скорее в проблемах нефтяников и их объединения «Белоруснефть», к чему и хотели привлечь внимание Александра Лукашенко, прилетевшего на торжество. Но в подарок от главы государства нефтяники получили такое задание, которое надолго омрачит им радость от придуманного праздника.

Стр. 3

Проверьте наши ЦЕНЫ сами!

сантехническое оборудование
керамическая плитка + ГРЭС

Новая коллекция из Испании

водонагреватели
выключатели
розетки

г. Минск, ул. Воронянского 11, корп. 1
Магазин "Павіліца". Тел. (017) 224-21-77

ПАРЕХ

ПО ПРИОБРЕТЕНИЮ ОФФШОРНЫХ КОМПАНИЙ И ОТКРЫТИЮ СЧЕТОВ В ЗАРУБЕЖНЫХ БАНКАХ

ПО ОФОРМЛЕНИЮ МЕЖДУНАРОДНЫХ КРЕДИТНЫХ КАРТ VISA, Eurocard/MasterCard

ПО ОФОРМЛЕНИЮ МЕЖДУНАРОДНЫХ ДЕБЕТНЫХ КАРТ edc/Maestro (без депозита)

ВISA **MasterCard** **AMERICAN EXPRESS**

ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО В МИНСКЕ: (0172) 391 854, 762 016,
В ВИТЕБСКЕ: (0212) 377 405, (0172) 766 744 (сотовый).
ТЕЛЕФОН В РИГЕ: +10-371- 7010000.
<http://www.parexnet.lv/>

СОБЫТИЕ

ДЕНЕГ НЕТ

ТЕМПЫ ОБЕСЦЕНИВАНИЯ БЕЛОРУССКОГО РУБЛЯ ЗАМЕТНО ПРЕВЫСИЛИ РОССИЙСКИЕ

ДМИТРИЙ МАШАРА

В четверг Беларусь, не в пример России адаптированная к девальвации собственного рубля, испытала легкий шок. Выставленные к концу дня на межбанковском рынке котировки в 200-300 тыс. BLR/\$ наводили на мысль о том, что белорусский рубль просто перестал существовать как валюта.



Ошеломляющий скачок «зайца»

В начале прошедшей недели отпали сомнения по поводу динамики и темпов движения белорусской валюты в условиях российского кризиса. В первые дни котировки белорусского рубля на московском рынке, стартовав с уровня 110-120 тыс. BLR/\$, достигли 140-170 тыс. BLR/\$. Среда принесла «новую реальность» — 180-200 тыс. BLR/\$. В четверг информационные агентства известили о росте стоимости американского доллара по сотню тысяч белорусских рублей. Правда, сделки на 300-тысячном уровне не совершались, но психологический удар, вызванный мыслями о допустимости таких значений, недооценивать нельзя. В результате последний рабочий день столь динамичной недели «оживил» рынок «работающими» котировками 230-250 тыс. BLR/\$.

Скачок котировок на внебиржевом рынке в начале сентября можно объяснить несколькими факторами. Прежде всего в период «бегства» от российского рубля московские банки и их клиенты стараются избавиться и от такого малоликвидного актива, как белорусский рубль. Дополнительные возможности для этого были созданы после того, как на прошлой неделе Национальный банк РБ снял запрет на расчеты в белорусских рублях между нерезидентами. Столь резкий обвал «зайца» операторы рынка связывают прежде всего с его практически нулевой ликвидностью в условиях острого дефицита валютных ресурсов на московском рынке. Как показывают торги в СЭЛТ, участники валютного рынка не спешат расставаться с долларами даже в обмен на российские рубли. Очевидно, что «зайцы» их интересуют еще меньше — при том, что желание избавиться от белорусской валюты в последние дни только возрастает. Отсюда и наблюдавшаяся в четверг 50%-ная маржа между заявленными ценами на покупку и продажу.

После сентябрьских событий на второй план отошла динамика обменного курса, сложившаяся на конец августа. Что не совсем оправданно, поскольку даже за восемь месяцев нынешнего года курс доллара к рублю на внебиржевом рынке вырос в 2,8 раза, на «черном» — более чем в 2 раза, в обменных пунктах коммерческих банков и на МВБ — в 1,6 раза. Но, зарекомендовав себя неплохим стайером, «заяц» за первые четыре дня сентября продемонстрировал, что равных ему по темпам девальвации нет и на

коротких дистанциях. Ведь даже страдающий от всеобщего банковского кризиса и политических распри российский рубль по отношению к доллару упал с 11-12 RUR/\$ до 17-19 RUR/\$. Но в отличие от России финансовые власти Беларуси проблемы из незапланированной девальвации не делают.

Хотя если проводить историческую параллель, то и после гораздо меньшей девальвации национальной валюты прежние руководители Нацбанка лишались кресла. За 11 месяцев правления Тамары Винниковой официальный курс упал в 1,8 раза, рыночный — в 2,3 раза. За 14 месяцев пребывания у руля банка Геннадия Алейникова падение составило соответственно 1,59 и 2,12 раза. Пять месяцев при Петре Прокоповиче принесли бело-

русскому рублю снижение на официальном рынке в 1,51 раза, на межбанковском — в 4,36 раза. Однако серьезных упреков в адрес нынешнего председателя Нацбанка не слышно, и руководство страны, видимо, настроилось на философский лад: если не можешь изменить ситуацию — измени свое отношение к ней.

В Национальном банке падение объясняют психологической атакой на рубль со стороны нерезидентов посредством перегонки средств с одного счета на другой при отсутствии реальных сделок. Конечно, объемы московского межбанковского рынка белорусского рубля велики (порядка BLR 30 млрд) и не идут ни в какое сравнение с торговым оборотом с Россией. Несомненно также, что при таких объемах сдвинуть курс, осо-

бенно в сторону превалирующих ожиданий, не составляет труда. Но недооценивать межбанковский рынок, даже при всей его неемкости и подверженности играм валютных спекулянтов, нельзя. Он в настоящее время является индикатором динамики стоимости рубля в других сегментах валютного рынка.

Падение безналичного рубля ударило по рынку наличной валюты. За несколько дней котировки на нем поднялись с 80-85 тыс. BLR/\$ до 85-110 тыс. BLR/\$. Еще в начале августа наличный доллар США стоил BLR 63-64 тыс., что даже при повышении минимальной заработной платы на 40% дает для граждан отрицательный экономический эффект. Для сравнения: в обменных пунктах коммерческих банков рост составил лишь 2,8% (с 57-58,5 тыс. BLR/\$ до 59-65 тыс. BLR/\$). Эта динамика говорит о том, что коммерческим банкам административно не дают возможности установить конкурентоспособные котировки. В результате основные обороты рынка наличной валюты переместились к «черным» дилерам, а банки в очередной раз остались вне рынка. «Черный» рынок, напротив, сумел набрать силу даже в условиях прессинга со стороны правоохранительных органов. А в условиях наблюдающегося в последнее время в России дефицита наличной иностранной валюты белорусские «валютчики» даже стали поставщиками наличных долларов на московский рынок.

Ощутимый удар был нанесен и по белорусскому бизнесу, ориентированному на импортные товары. Целесообразность подобного бизнеса при пересчете отпускных цен по курсам межбанковского рынка и далеко не беспредельной покупательной способности белорусских потребителей оказывается под вопросом. В результате в Минске наблюдаются массовые случаи приостановки деятельности коммерческих фирм и отправки сотрудников «на каникулы» до лучших времен. Но так как от поставок в республику импортной продукции, сырья или комплектующих полностью отказаться нельзя, в новых ценах все-таки будет заложен реальный курс иностранной валюты. Причем, как это часто практикуется, еще и с некоторым запасом. Административное сдерживание цен лишь продлит агонию и приведет к дефициту товаров.

Но, как оказалось, резкая девальвация приносит и положительные результаты. За последние две недели некоторые белорусские предприятия смогли увеличить сбыт своей продукции в Россию. Парадокс заключается в том, что данная тенденция наблюдается на фоне сокращения поставок в РФ из стран, привыкших к работе по схеме «поставка против платежа». Не избалованный денежной оплатой белорусский экспорт в тот период, когда мировому сообществу российские рубли стали не нужны, остается практически вне конкуренции на рынке РФ.

ЛИТОВСКИЙ БАНК SNORAS Лицензия банка Литвы №8 от 21.02.95

- Конвертация мягких и твердых валют. Комиссионные за конвертацию не взимаются.
- Оплата контрактов. Выгодные условия и скидки по курсам.
- Быстрое прохождение платежей. Максимальная оперативность и надежность при обслуживании клиентов.

Представительство в Беларуси:
Минск, ул. К.Маркса, 15, 4 этаж.

Bank SNORAS Тел.: (017) 268 73 68, 268 73 03
факс: (017) 229 27 24
<http://www.snoras.com>

ПЕЙДЖЕР - всё необходимое в одном.

Becco-Bel
Пейджинговая компания
Минск, ул. Мельникова 2-1203
тел./факс: 220 78 69
ПОСТОЯННО ПРИГЛАШАЕМ
НА РАБОТУ ТОРГОВЫХ АГЕНТОВ

ЗАЯВЛЕНИЕ

ДЕНЕГ НЕТ, ПОМОЖЕМ — СОВЕТОМ

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

Кризис российской власти позволил представителям власти белорусской относиться к «старшему брату» снисходительно. Об этом свидетельствует заявление, принятое группой депутатов Палаты представителей.

Если говорить о сути документа, то ее можно передать приблизительно такой фразой: кризис в России — это очень плохо, то ли дело наша страна с ее мудрым президентом, но россиянам мы очень сочувствуем и даже поможем. В заявлении не сказано, что конкретно депутаты хотели предложить россиянам. В тексте говорится: «Народ Беларуси... принимает все происходящее как общую беду... готов подставить свое плечо братским народам России... Судьба Союза (Беларуси и России — ред.) требует решительных действий по его сохранению. Выход может быть найден только совместными усилиями народов России и Беларуси».

Единственное конкретное

предложение, которое внесла группа депутатов, заключается в том, чтобы назначить внеочередную сессию Парламентского собрания российско-белорусского Союза и пригласить на него президентов России и Беларуси.

По сведениям информационного агентства БелаПАН, в документе содержатся также следующие рекомендации Парламентскому собранию: внести в парламенты России и Беларуси проекты законов «О введении единого гражданства на территории Беларуси и России» и «О парламенте Союза Беларуси и России и прямых выборах в него».

По сведениям «БДГ», подобные законопроекты в Палату представителей не поступали.

ДАТЫ

В МИНСК ПРИЕДЕТ ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР ЮНЕСКО

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

6 сентября в Минск прибудет генеральный директор ЮНЕСКО Федерико Майор. Его визит в первую очередь связан с тем, что ЮНЕСКО объявило текущий год годом Адама Мицкевича. Визит Федерико Майора продлится три дня.

Решение о включении 200-летнего юбилея Мицкевича в календарь юбилейных дат ЮНЕСКО было принято в прошлом году на 29-й сессии Генеральной конференции этой организации по инициативе Беларуси и Польши.

В нашей стране день рождения великого поэта празднуется довольно-таки своеобразно. Родной город Мицкевича Новогрудок уже более месяца стоит в руинах — ожидается прибытие на торжества белорусского президента. В срочном порядке меняется покрытие улиц, придается парадный вид фасадам. Но самое интересное, что мероприятия

по поводу юбилея Адама Мицкевича будут проводиться с участием Лукашенко в сентябре, хотя день рождения поэта отмечается 24 декабря.

Впрочем, помимо празднования годовщины Мицкевича, Федерико Майор время своего пребывания в Беларуси посвятит обсуждению ряда других вопросов. В программе визита — встречи с белорусским президентом, премьером, министрами иностранных дел, культуры и образования. Запланировано подписание меморандума о сотрудничестве между ЮНЕСКО и Беларусью и о сотрудничестве организации с Белорусской академией наук.

СОТРУДНИЧЕСТВО

ЕЩЕ ОДНА ПОПЫТКА

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

На нынешней неделе в Минск приезжает миссия Всемирного банка. Цель визита — обсуждение проекта стратегии оказания помощи Беларуси.

Этот документ, как правило, регламентирует отношения между страной и банком в среднесрочной перспективе. В нашем случае действовал заменитель — меморандум, подписанный в прошлом году. Около полугода назад началась разработка постоянного документа, соответствующего процедуре банка, и его последняя версия неделю назад представлена белорусскому правительству.

В составе миссии, которая посетит Минск на этой неделе, ее глава директор странового департамента Пол Сигельбаум, старший экономист Джон Хансен, экономисты Лили Чу и Лилия Бурусчук. Предполагаются встречи в правительстве — с премьер-министром, вице-премьером Новицким (представляет Беларусь во Всемирном банке), министром экономики, председателем Нацбанка, а также переговоры в администрации президента.

По мнению сотрудников белорусского офиса, ВБ довольно активно работает в нашей стране, хотя проблемы остаются на уровне кредитных отношений, то есть в основной части работы банка. Причины известны. Последние три года отношения между Беларусью и банком не развивались. И на этом фоне подписанию меморандума о взаимопонимании между правительством Беларуси и ВБ (от

18 июня 1997 года) дало-таки определенный толчок. Банк на протяжении 1997-1998 годов вел подготовку к представлению займа по программе энергосбережения на социальных объектах и займа по программе очистки минской и гомельской систем водоснабжения. 13 апреля 1998 года было подписано соглашение о выделении \$1 млн аванса в рамках займа по энергосбережению.

Активно велась работа по привлечению грантовых средств и оказанию технической помощи. В частности, представительством ВБ в Беларуси за период 1997-1998 гг. было привлечено грантовых средств в республику на сумму \$8,2 млн. Наиболее крупные грантовые проекты направлены на прекращение применения озоноразрушающих веществ промышленными предприятиями путем их технического переоснащения. ВБ выделил безвозмездные средства на сумму \$7,4 млн.

Проблемы во взаимодействии нашей страны с ВБ объясняются несоответствием политического курса белорусского правительства курсу Совета директоров ВБ. Можно представить, какие возможности упускает наша страна — ее минимальная квота, которая не выбирается на протяжении последних трех финансовых лет, составляет \$250 млн.

ПРАВИТЕЛЬСТВО

ВИРТУАЛЬНАЯ РЕАЛЬНОСТЬ

АНДРЕЙ МАХОВСКИЙ

На пресс-конференции 3 сентября министр экономики Владимир Шимов выразил уверенность в том, что негативное воздействие российского кризиса на белорусскую экономику будет минимальным. В тот же день валютный рынок опроверг заявление министра.

По мнению Министерства экономики, «рост основных макроэкономических показателей свидетельствует о положительных тенденциях развития республики». Главный и «почти единственный» негативный фактор — множественность курсов рубля. Однако, как считает правительство, негативное воздей-

ствие этого фактора компенсируется той защитой, которую получила белорусская национальная валюта. Владимир Шимов отметил, что ограничения на расчеты в белорусских рублях за пределами страны позволили сократить количество «зайцев» с BLR 1,3 трлн весной до BLR 500 млрд сейчас. «Это сыграло роль амортизатора для минимизации последствий российского экономического кризиса», — сказал министр.

Правда, в тот же день валютный рынок повел себя совершенно неадекватно заявлениям министра экономики. Курс на межбанковском валютном рынке снизился до 230-250 тыс. BLR/\$. На «черном» рынке курс наличной валюты приблизился к 100 тыс. BLR/\$.

На ближайшие месяцы правительство прогнозирует некоторое замедление темпов экономического роста. Тем не менее Владимир Шимов все еще уверен, что по итогам года прирост ВВП на 1-1,5% в месяц превзойдет прогнозные показатели и составит примерно 9-9,5%.

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА:

3 НОВОСТИ

- Ликбез для президента: Александр Лукашенко предложил белорусской нефтедобывающей отрасли такие плановые показатели, которые означают крах нефтедобычи

4 ПРОИСШЕСТВИЯ

- Арестован бывший руководитель Минского областного отделения «Белагромабанка» Саматохин
- Завершился суд над начальником Пинской межрегиональной таможни Щербичем
- Условно-досрочно из колонии выпущен бизнесмен Семенов

5 МЕЖДУНАРОДНОЕ ОБОЗРЕНИЕ

- Российской экономике поможет лишь «невидимая рука» Адама Смита

6 ЭКОНОМИКА

- Какие белорусские банки затронут финансовые потрясения в России: официальные власти засекретили эту информацию, но эксперты «БДГ» попытались найти ответ

7-10 КОНЪЮНКТУРА

11 КОМПАНИИ И РЫНКИ

- Министерство сельского хозяйства и продовольствия провело тендер поставщика зерна. Тендер завершился без победителей

12-13 КОМПАНИИ И РЫНКИ

- Обзор белорусского рынка строительных услуг

14 КОМПАНИИ И РЫНКИ

- С 8 по 11 сентября в выставочном комплексе по пр. Машерова, 14 пройдет 6-я международная специализированная выставка «Медицина-98»

15 РЕКЛАМА

16 РЕКЛАМА

МОБИЛКОМ
ПЕЙДЖИНГ-СИСТЕМА

ГЕНИАЛЬНАЯ ИДЕЯ!

Октябрьская 5,
к. 107-108.
т. 222-4651, 222-4652.

Минск
Березино
Молодечно
Столбцы
Могилев
Борисов
Гродно
Гомель
Слуцк
Брест

БЕЛОРУССКИЙ МЕЖБАНКОВСКИЙ РАСЧЕТНЫЙ ЦЕНТР

приглашает на работу на конкурсной основе

начальника управления экономической и финансовой работы

Тел.: 223-68-42

СКАНДАЛ

НЕ ВСЯКАЯ ИНТЕГРАЦИЯ НРАВИТСЯ «ИНТЕГРАТОРУ»

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

3 сентября белорусский президент выступил с довольно неожиданным заявлением. На совещании в Могилевском облисполкоме Александр Лукашенко сказал, что не собирается принимать участия в саммите государств Таможенного союза, который в скором времени состоится в столице Казахстана.

Лукашенко выразил недовольство в первую очередь программой предстоящего саммита: «Предлагается визит Ельцина, затем совещание глав правительств «четверки», «пятерки», затем совещание глав государств «пятерки» и так далее. Ну, кому эта каша нужна? Я думаю, что нельзя эти мероприятия пристегивать друг к другу. И самое главное — надо провести заседание глав правительств, определиться, а потом, с интервалом в две недели примерно, собраться главам государств и принять окончательное решение...»

Самый главный же вопрос — почему я не собираюсь ехать туда... На сегодняшний день самое крупное соглаше-

ние — о едином экономическом пространстве. Десять этих шагов, двадцать и так далее, они не нашли понимания: Россия, Беларусь — против; Казахстан, Киргизия — за; Таджикистан пока еще не определился. То есть нет гарантии того, что мы соберемся и примем решение... Поэтому я пока, на сегодняшний день, не планирую свою поездку за пять тысяч километров от своей республики.

КОММЕНТАРИЙ «БДГ»

В словах белорусского президента есть нестыковка: проекты единого экономического пространства и «Десять шагов» — это проекты в рамках СНГ, а не Таможенного союза. Не исключено, правда, что среди других вопросов лидерами пяти государств могли обсуждаться и эти программы. Важнее то, что вышеназванные проекты разработаны казахской стороной. И уже давно все, что исходит от Нурсултана Назарбаева, подвергается резкой критике со стороны Александра Лукашенко. И это неудивительно. Казахский и белорусский президенты открыто конкурируют в борьбе за лавры главного интегратора на постсоветском пространстве. В свое время начинающий интегратор Лукашенко подверг

резкой критике идею Евразийского союза, предложенную Назарбаевым. Похоже, именно с тех пор и началось их открытое противостояние.

Не только критика разработанных казахской стороной программ для СНГ, но и сам отказ ехать в Алматы должен показать всем, кто в Содружестве настоящий интегратор. Вызывание белорусского президента свидетельствует: все, что придумано и организовано не им, придумано и организовано «не так» и вообще не имеет никакой цены. Если учесть при этом заявление Лукашенко по поводу славянской интеграции, сделанное им в начале недели, то можно еще больше увериться в том, что его возврат к славянским ценностям не случаен, и сегодня конкуренты ему особенно мешают.

ДАТЫ

ЛИКБЕЗ ДЛЯ ПРЕЗИДЕНТА

Ирина МАКОВЕЦКАЯ

4 сентября в Беларуси добыта 100-миллионная тонна нефти. Это событие, так удивительно случившееся аккурат накануне дня работников нефтяной промышленности, отмечали с размахом. Правда, увидеть юбилейную тонну так никто и не смог. Видно, дело скорее в проблемах нефтяников и их объединения «Белоруснефть», к чему и хотели привлечь внимание Александра Лукашенко, прилетевшего на торжество. Но в подарок от главы государства нефтяники получили такое задание, которое надолго омрачит им радость от придуманного праздника.

Из трех дней торжеств Речице больше понравился первый — 4 сентября. Речица не считалась ни со временем, ни с собственным здоровьем, ожидая несколько часов на холодном ветру появления «уважаемого товарища президента». К народу президент не торопился, поэтому и регламент его поездки был выдержан до последней минуты.

Сразу после прилета в 11.00 Александр Лукашенко направился к стелле в честь первооткрывателей белорусской нефти. Здесь президенту поведали всю историю отечественного «черного золота»: как в 1963г. на Припятской впадине впервые «нащупали» нефть; как в августе 1964г. мощный 20-метровый фонтан, поднявшийся из скважины N8, положил начало белорусской нефтедобывающей отрасли; как в апреле 1965г. Петр Машеров включил насос, который закачал первую белорусскую нефть в международный нефтепровод «Дружба»... В отличие от Машерова Лукашенко досталась более скромная роль: он открыл памятный знак, запечатлевший юбилейную цифру.

Затем последовали пламенные речи и, поддавшись торжественности момента, Лукашенко произнес роковые слова. Впечатление было такое, что президент оговорился — так недоумевало растерянно выглядела пауза. Но затем прези-

денту понравилась собственная идея, и до конца своего пребывания в Речице он не забывал повторять ее: «Надо закрепиться на двух миллионах тонн ежегодной добычи нефти и выйти на трехмиллионный рубеж». По словам президента, это — практическая безопасность нашего государства, весомый фундамент суверенитета нашей страны.

С 1984г. в Беларуси ежегодно добывалось порядка 2 млн тонн нефти. Поскольку условия ее залегания в Припятской впадине сложные, разведка и добыча нефти оказались дорогостоящим мероприятием. Постепенно количество извлекаемой нефти стало уменьшаться в среднем на 100 тыс. тонн ежегодно. Отчего в 1998 году предполагалось добыть 1,76 млн т, в 2000г. — 1,55 млн т, в 2002 — 1,32 млн т. Но в 1997г., когда объединение возглавил нынешний «генерал» Владимир Муляк, была разработана программа стабилизации добычи нефти, и в июне текущего года технический совет объединения утвердил другие ориентиры. 1998 г. — 1,83 млн т, 1999 г. — 1,84, 2000 г. — 1,78, и дальше вниз с максимально замедленными темпами падений. Фактически битва идет за каждую тонну нефти. Президент же, ловко получив цифру «3», видимо не осознал, что он прибавил 1 миллион тонн. Для «Белоруснефти» это — огромное количество, больше половины ее нынешних объемов, а для страны — всего лишь десятая часть потребляемой ею нефти. И коль советники не объяснили президенту реального положения дел в нефтедобыче, это попытаемся сделать мы.

Согласно расчетам из одного миллиарда тонн абсолютного балансового запаса нефти в Припятской впадине рентабельна добыча лишь 208 млн тонн. 100-миллионный рубеж уже пройден, причем радостно и победоносно. Значит, впереди — только смерть белорусской нефтедобывающей отрасли, которую еще можно отсрочить.

Есть еще один аспект, который свидетельствует, что глобальное видение изменило нашему президенту. Это в нынешнем году мировую нефтяную отрасль лихорадит от резкого падения мировых цен (практически на 40%), но с каждым годом запасы нефти на Земле истощаются и цены, разумеется, будут повышаться. Специалисты Белорусского научного геолого-разведочного института прогнозируют, что в 2050 г. тонна нефти будет стоить \$200. Но если все будет так, как запланировал Лукашенко, к этому времени у Беларуси от нефти останутся одни воспоминания. Правда, за эту вольную трактовку «государственных интересов» с вас, Александр Григорьевич, на земле уже не спросится...

Туссон
ФАКСИМИЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

SF 600 — 263 у.е.	SF 900 — 302 у.е.
SF 1600 — 289 у.е.	SF 110T — 254 у.е.
SF 800 — 280 у.е.	SF 4200 — 670 у.е.

РАДИОТЕЛЕФОНЫ
ОФИСНЫЕ АТС
от 3x8 до 12x32

• УСТАНОВКА
• ПРОГРАММИРОВАНИЕ
• ГАРАНТИЙНОЕ И СЕРВИСНОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ

ВСЯ ПРОДУКЦИЯ СЕРТИФИЦИРОВАНА

Минск, ул. Пушкина, 53, 12 этаж, к. 1201. Тел. (017) 236 42 88, 285 39 93. Факс (017) 236 52 93.
Сервис-центр (017) 236 31 37.
Региональные представители: Брест (0162) 25 91 51.
Витебск (0212) 36 20 49, Гомель (0232) 52 64 15.

SAMSUNG

ВСЕГДА В ТУССОНЕ:
КОМПЬЮТЕРЫ, ПРИНТЕРЫ, АТС, КОПИРЫ, ПИШУЩИЕ МАШИНЫ, ПРОЕКЦИОННАЯ ТЕХНИКА,
КАССОВЫЕ АППАРАТЫ, БЫТОВАЯ ТЕХНИКА, МЕБЕЛЬ

КОМПЬЮТЕР
NTT Мощная машина!

ПАМЯТЬ
ДИСКОВОД
ВИДЕОКАРТА
CD-ROM
МОНИТОР
КЛАВИАТУРА

SAMSUNG

NTT INTEL Pentium-266 Celeron / RAM 32Mb / HDD 2.1 Gb / VRAM 2mb / FDD 3.5" / CD-ROM 32x / 2.5 г. гарантии. **532 уе**

NTT INTEL Pentium-II 400 / RAM 64Mb / HDD 4.3 Gb / VRAM 4mb AGP / FDD 3.5" / CD-ROM 32x / 2.5 г. гарантии. **1337 уе**

Любая комплектация и периферия на выбор. Мониторы 14", 15", 17", 21" от 144 уе.

NTT (017) 229-29-99
Ревлюционная, 7/11
"NEW TAIR TECHNOLOGY SYSTEMS"

Брест..... 42-71-14 Гомель..... 53-58-01
Барановичи... 5-47-40 Могилев..... 22-69-77
Витебск..... 37-75-00 Новополоцк... 7-34-34
Гродно..... 44-10-38 Молодечно... 7-77-20
Жодино..... 4-27-04 Пинск..... 35-97-24

ЭТО ВСЁ, ЧТО УСПЕВАЮТ ЗАМЕТИТЬ
ОСТАЛЬНЫЕ НА ПОВОРОТЕ...
(прекрасный дизайн, не правда ли?)

у НИХ нет шансов,
а у тебя всегда остаётся выбор

ОНИ нажимают на тормоз,
а ты вращаешь руль

потому что ОНИ
управляют автомобилем,
а ты управляешь дорогой

**ДОРОГА
СТАЛА
ПОСЛУШНОЙ**

Уникальная система доворота задних колёс поставила Пежо-406 вообще вне конкуренции по скоростному маневрированию и устойчивости на дороге. Больше ни один автомобиль не обойдёт Пежо-406 на повороте.

Теперь ты управляешь дорогой

ГИДРОУСИЛИТЕЛЬ ЦЕНТРАЛЬНЫЙ ЗАМОК С ДИСТАНЦИОННЫМ УПРАВЛЕНИЕМ ИММОБИЛАЙЗЕР ТОНИРОВАННЫЕ СТЕКЛА ЭЛЕКТРИЧЕСКИЕ СТЕКОПОДЪЁМНИКИ	ЭЛЕКТРОПРОВОД И ПОДОГРЕВ ЗЕРКАЛ УЛУЧШЕННАЯ ЗВУКОИЗОЛЯЦИЯ КЛИМАТ-КОНТРОЛЬ ДО 6-ТИ ПОДУШЕК БЕЗОПАСНОСТИ АВТОМАГНИТОЛА С УПРАВЛЕНИЕМ НА РУЛЕ И 6-Ю ДИНАМИКАМИ	РЕГУЛИРОВКА РУЛЕВОЙ КОЛОНКИ ПО ВЫСОТЕ И ДЛИНЕ РЕГУЛИРОВКА СИДЕНИЯ ВОДИТЕЛЯ ПО ВЫСОТЕ ПОЛНОРАЗМЕРНАЯ ЗАПАСКА БАК - 70 Л
--	---	---

Уже в базовой комплектации - 13 950 у.е. - велюровый салон, отделка под дерево, подогрев сидений, ABS 5-го поколения

PEUGEOT АВТОСАЛОН, СЕРВИС, ЗАПЧАСТИ - ЗАО «СИФТРАНС» МИНСК, УЛ. СВЕРДЛОВА, 23, тел (017) 213-15-15, 213-16-16

• НОВЫЕ ЭКОНОМИЧНЫЕ И АДАПТИРОВАННЫЕ МОТОРЫ (АН 92, 93) ОТ 92 Л. С. ДО 194 Л. С.

• УСИЛЕННАЯ И ПРИПОДНЯТАЯ ПОДВЕСКА (КЛИРЕНС 18 СМ)

• РЕВОЛЮЦИОННЫЕ ДИЗЕЛЬНЫЕ ДВИГАТЕЛИ ВЫСОКОГО ДАВЛЕНИЯ С СИСТЕМОЙ ПРЯМОГО ВПРЫСКА COMMON RAIL

• СТАЛЬНАЯ ЗАЩИТА МОТОРНОГО ОТСЕКА

2 ГОДА ГАРАНТИИ ПО КОНТРАКТУ

СЕМЕНОВА ВЫПУСТИЛИ

Виктор ЯНИН

Белорусские власти вдруг решили продемонстрировать не свойственный им гуманизм. Из могилевской колонии условно-досрочно освобожден известный бизнесмен Владимир Семенов.

Напомним, что г-н Семенов одним из первых в нашей стране пострадал от казательной антикоррупционной кампании, начавшейся после прихода к власти Александра Лукашенко. На роль первого в области коррупционера Владимир Семенов был выбран не случайно. Существует версия, что он, возглавляя АО «Моготекс» (бывший комбинат шелковых тканей) и СП «Сопотекс», во время президентских выборов отказался поддерживать кандидатуру своего земляка. Спустя несколько месяцев после того, как рядовой земляк стал президентом, против Владимира Семенова было возбуждено уголовное дело по обвинению в хищениях. Следствие длилось более двух лет. В конечном итоге бизнесмен был приговорен к 3,5 годам лишения свободы с отбыванием срока в колонии общего режима.

С учетом нахождения под стражей во время следствия Владимир Семенов провел за решеткой более трех лет. Когда до освобождения оставалось чуть более четырех месяцев,

власти вдруг решили проявить гуманность — Владимир Семенов был выпущен досрочно за примерное поведение и добросовестное отношение к труду. Решение об освобождении, пожалуй, самого известного на Могилевщине узника, по официальной версии, было принято судом Октябрьского района Могилева. Однако маловероятно, что Владимира Семенова судьи осмелились бы выпустить на свободу без ведома высшего начальства.

Возможно, власти уже не опасаются влияния бизнесмена на деловые круги Могилевщины, поэтому и выпустили его. Однако не исключено, что дарование свободы — очередной антикоррупционный спектакль. Ведь следствие в отношении Семенова еще продолжается, поскольку многие материалы, которые во время процесса, по мнению суда, не вполне убедительно свидетельствовали о виновности коммерсанта, были направлены на исследование. И пока г-н Семенов сидел в тюрьме, у следствия было достаточно времени, чтобы «сшить» ему новое дело.

АРЕСТОВАН АНАТОЛИЙ САМАТОХИН

МАКСИМ КЛИМОВЕЦ

Анатолий Саматохин, бывший председатель правления минского областного «Белагропромбанка», арестован и содержится в СИЗО. Банкир пал очередной жертвой в борьбе государства за чистоту рядов в банковской сфере.

По имеющейся у «БДГ» информации, Анатолию Саматохину инкриминируются деяния, подпадающие под действие ст.166, ч.2 УК РБ «Злоупотребление властью или служебным положением» — в данном случае речь идет о выдаче «заведомо невозвратных многомиллионных ссуд юридическим лицам». Если вина экс-банкира будет доказана, дело для него может обернуться лишением свободы на срок до восьми лет.

Следственным органам, возбудившим уголовное дело по факту невозврата кредитов банку, понадобилось полтора года, чтобы выдвинуть обвинение. По некоторым сведениям, первоначально предпринимались попытки вменить в вину Саматохину еще и получение взятки. Но дело в том, что «взяточник» (его имя в интересах следствия не разглашается) давно уехал в дальнее зарубежье и для нашей милиции недостижим. Понимая бесперспективность расследования по факту мошенничества, следователи сосредоточились на проработке версии «злоупотребления».

Урон «Белагропромбанку» был нанесен еще в 1995 году, когда он ссудил известной группе фирм «Максим-Авто» \$5 млн. Кроме этого, данное юридическое лицо почти одновременно получило кредиты на сумму \$3 млн в «Белпромстройбанке», «Белбизнесбанке», «Приорбанке» и белорусском представительстве «Мосбизнесбанка». У каждого

из вышеперечисленных банков своя история «романа с Максимом». Что же касается «Белагропромбанка», то ему в счет кредита коммерсанты вынуждены были отдать часть находящегося у них нереализованного имущества. В том числе 1 тонну стратегического сырья — диоксида титана

лей. Однако «Белагропромбанку», даже не раз корректируя цену, реализовать диоксид титана ни в Беларуси, ни в СНГ не удалось...

Второй эпизод «дела Саматохина» — кредит производственно-коммерческой фирме «Фирюза» (дотируется также 1995 годом, фирма входила в группу «Максим-Авто»). «Фирюза» получила в «Белагропромбанке» и «Белбизнесбанке» кредиты на сумму \$400 тыс. под залог 65 автомобилей марки «ВАЗ». Но когда пришло время платить,

надобилось почти два года, чтобы найти пресловутые основные. Но главным подозреваемым оказался сам экс-председатель.

Некоторые представители банка утверждают, что вина Анатолия Саматохина и в ситуации с «Максим-Авто», и в ситуации с «Фирюзой» является косвенной. Дело в том, что на момент выдачи кредитов в республике не было закона о правилах выдачи валютных кредитов. Поэтому председатель правления банка руководствовался информацией о финансовом положении группы фирм и устными гарантиями других банкиров. А положение «Максим-Авто» тогда было действительно довольно стабильным, что впоследствии подтверждала аккуратные расчеты по кредиту и процентам. Бизнес «Максима» рухнул в один момент, когда задним числом было принято постановление о новых правилах растаможивания автомобилей. После этого фирма вынуждена была свернуть свою деятельность, и имевшегося в наличии имущества не хватило для погашения всех долгов.

Кроме того, люди, знающие Саматохина, сходятся во мнении, что банкирство не было его «коньком». Пройдя в свое время путь партийного функционера и сменив кресло первого секретаря Солигорского горкома КПСС на Минский обком, он после краха КПСС явно ошибся при выборе новой профессии. Не исключено, что это понимал и сам Саматохин, когда, оставив пост председателя правления «Белагропромбанка», устроился на работу в страховое общество «Багач». Однако прозрение оказалось запоздалым...



Свято место пусто не бывает

высшей марки 99,99. Этот материал используется в производстве косметики и искусственных драгоценных камней, а также широко применяется в некоторых отраслях ВПК. В свое время «Максим-Авто» получил это сырье от одной из швейцарских фирм в счет недопоставки иностранным компаньоном партии реэкспортных автомоби-

выяснилось, что фирма этого сделать не может. Машин в наличии также не оказалось. Тогда, кстати, Саматохин направил в органы МВД официальное письмо с просьбой «привлечь виновных к ответственности». Но из МВД пришел весьма категоричный ответ: «Основание для возбуждения уголовного дела отсутствует». И милиция по-

СУДЫ

ДЕЛО «НЕ СДЕЛАНО»

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

Фактически рассыпалось в суде дело бывшего начальника Пинской таможни Николая Щербича, арестованного в сентябре прошлого года и все время до вынесения приговора проведенного в заключении.

Бывший глава пинских таможенников был арестован на первом этапе чистки рядов таможенного ведомства. Его дело обещали «сделать» громким. Но уже тогда, пусть негромко, но зазвучали голоса, что «дело Щербича» — чистой воды экспромт. Так оно впоследствии и оказалось. До суда в более или менее сформулированном виде дошел лишь эпизод о злоупотреблении служебным положением, что «вызвало тяжкие последствия в виде причинения государству особо крупного ущерба в размере 172 215 000 рублей». Суд эту сумму снизил до BLR 33,6 млн.

Суть истории, в которых был замешан г-н Щербич, такова. 12 июля 1996 года тогдашний начальник Пинской таможни по телефону якобы дал указание своим подчиненным пропустить через ППТО «Невель» на тамо-

женную территорию РБ и произвести таможенное оформление груза — этилового спирта (крепостью не менее 80%) в количестве 75 242 кг. Груз следовал транзитом со спиртзавода в Черновицкой области (Украина) в адрес АОЗТ «РОСТРАНС» (Москва) и за него не была внесена финансовая гарантия в таможню назначения. Два дня спустя, 14 июля, спирт прошел таможенное оформление на ППТО «Невель», после чего его следы теряются: на Подольскую таможню в России груз так и не прибыл, из чего был сделан вывод, что «горячительный груз» вовлечен в незаконный оборот. Тем самым, посчитали в прокуратуре, Николай Щербич «причинил существенный вред государственным интересам Республики Беларусь, выразившийся в дискредитации и подрыве авторитета власти».

Суд с мнением прокуратуры не согласился.

Что же касается конкретного материального ущерба на сумму более BLR 172 млн, то он выявлен во время расследования истории с ввозом супругой начальника Пинской таможни, Людмилой Щербич, автомобиля «Фольксваген-

Венто» на таможенную территорию РБ. Указанное средство передвижения прошло таможенное оформление на льготных условиях. Правда, в суде нанесенный ущерб был подтвержден только на сумму BLR 33,6 млн.

В связи с этим суд определил Щербичу наказание в виде лишения свободы на срок 10 месяцев. И поскольку все время следствия экс-начальник Пинской таможни провел под стражей, суд посчитал наказание отбывшим. Однако теперь Николай Щербич в течение трех лет лишен права занимать руководящие должности в государственных органах.

...Как нам пояснили в Пинской городской прокуратуре, к обстановке, сложившейся на таможне, там приглядывались давно. Систематические проверки начались примерно полтора года назад и касались, в частности, соблюдения правил ввоза на территорию РБ легковых автомобилей. Если же говорить более конкретно, то местную прокуратуру заинтересовал порядок льготной «растаможки» средств передвижения (всего через Пинскую таможню за период с сентября 1995 по март 1997 года было ввезено 302 таких автомобиля). По мнению прокуратуры, во многих случаях владельцы автомашин не имели права на льготу, из-за чего государство недополучило

таможенных платежей на сумму свыше BLR 60 млрд. От криминального бизнеса кормилось сразу несколько преступных группировок, в чью деятельность было вовлечено более сотни белорусских граждан. К механизму выявленных правонарушений оказались непосредственно причастны сотрудники таможни, представлявшие фальшивый штамп в загранпаспорте «клиента», которому таможенное оформление автомобиля обошлось всего в BLR 200 тыс. (в настоящее время в Пинске возбуждено более 100 уголовных дел, связанных с льготной «растаможкой» именно по этой схеме). Кроме того, выявлены случаи, когда новоиспеченные владельцы иномарок вовсе избегали таможенного оформления своего автомобиля.

Установившиеся на Пинской таможне нравы местная прокуратура напрямую связывает с личностью экс-начальника этого учреждения Николая Щербича. Однако спор «о роли личности в истории» мы можем вести с фактами на руках. Уже в августе нынешнего года по подозрению в вымогательстве и получении взятки были задержаны два инспектора таможни (в отношении одного из них прокурором города дана санкция на арест). По имеющимся сведениям, еженедельно возбуждается порядка двух уголовных дел по случаям льготной «растаможки». Так что вряд ли уместно связывать падение нравов на местной таможне исключительно с персоной бывшего начальника.

SOL MINSK

ВПЕРВЫЕ В БЕЛАРУСИ!

Открыт европейский центр языковой подготовки - SOL Minsk, центральный департамент которого находится в Великобритании.

ЗДЕСЬ Вас будут учить английскому языку по самой современной технологии - «обучение через действие», разработанной лидерами в области языковой подготовки британским центром "Services for Open Learning" (SOL).

ЗДЕСЬ Вас будут обучать по европейским стандартам лучшие специалисты из Великобритании и Беларуси.

ЗДЕСЬ у Вас будут учебные материалы (аудио, видео, учебники и словари) только из Великобритании.

ЗДЕСЬ у Вас будет возможность пройти стажировку в Англии.

НЕВОЗМОЖНОЕ МЫ ДЕЛАЕМ СРАЗУ ЖЕ.

THE IMPOSSIBLE WE DO AT ONCE.
ДЛЯ ЧУДА ТРЕБУЕТСЯ НЕМНОГО БОЛЬШЕ ВРЕМЕНИ.
MIRACLES TAKE A LITTLE LONGER.

Многоуровневое обучение: с нулевого до уровня международного сертификата Cambridge First Certificate, TOEFL, SAT.

Пять основных курсов для взрослых (любые возрастные группы) и три для детей (начиная с 5 лет!).

SOL Minsk расположен в самом центре Минска и работает для Вас с 9.00 до 21.00 семь дней в неделю.

Ул. Берестянская, 17. Тел. 210-05-10, 210-05-11

АНГЛИЙСКИЙ ЯЗЫК ПО АНГЛИЙСКОЙ ТЕХНОЛОГИИ

встроенные шкафы

английского производства с раздвижными дверями

срок исполнения 7 дней

Минск, Толбухан, 21.
Тел./факс: 268 38 24,
тел.: 285 73 00.

STANLEY
гарантия 10 лет

БЮРО ПЕРЕВОДОВ

Нотариально заверенный перевод.
Оформление документов, заполнение анкет: на ПМЖ, для заключения брака с иностранцем, для эмиграции.
Консультации.
Минск, ул. Хмельницкого, 8-411
Тел.: 231-39-69.

ОБЗОР

РОССИЮ СПАСЕТ «НЕВИДИМАЯ РУКА» АДАМА СМИТА

Святослав МИХАЙЛОВ

Россия живет в двух независимых мирах. Похоже, эти миры никак не связаны. Первый — мир борьбы за власть: здесь интересуют лишь сферы политического влияния и никому нет дела, что скоро нечем будет управлять. Второй — мир гораздо более значимый и весомый. Здесь люди просто хотят жить, и по возможности лучше. И поэтому делают все, чтобы устоять. Каждый думает о себе, но в конечном счете — о благосостоянии всех.

РОССИЙСКИЕ ВЛАСТИ НЕ ПОНИМАЮТ, ЧТО ПРОИСХОДИТ

Уже сегодня ясно — сбалансировать расходы и доходы бюджета в 1998 году не получится. Грядет еще один отказ платить по долгам. Тем не менее Министерство финансов о проблемах молчит.

Единственная надежда — Запад — не спешит залатывать очередную брешь в российском бюджете. Повсюду звучат призывы помочь России. Но это — слова. Политическая неопределенность заставляет развитые страны ждать.

Вот уже который месяц российские фискальные власти не могут собрать налоги в должном объеме. Каждый месяц начинается с обещаний, которые в конце месяца не выполняются. В августе традиция осталась традицией. Госналогслужба обязалась собрать RUR13,2 млрд рублей. Поступило в казну — RUR11,2 млрд. ГНС просто не владеет положением вещей и действует по принципу «сколько собрали, столько и было нужно».

То же самое относится и к денежным властям. Центробанк 17 августа объявил о новом потолке курса доллара — 9,5 RUR/\$. Уже с 1 сентября рубль отпущен в свободное плавание. И плавать он, точнее тонет, на глубине 16,99 RUR/\$ (пятничный фиксинг на СЭЛТ).

Только за июль-август ЦБ израсходовал на поддержание российского рубля более \$9 млрд. По докризисному курсу это равно пятидесятилетнему сбору налогов. При сохранении же текущей ситуации возмолнить эти средства российское государство не сможет и за год. Таким образом, два ключевых в нынешнем кризисе органа власти ставят перед собой нереальные задачи, которые наперегонки спешат не выполнить. На эти ошибки тратятся астрономические суммы. Это говорит о том, что ни в Центробанке, ни в Госналогслужбе совершенно не понимают, что происходит.

ПОЛИТИКИ ДЕЛЯТ ВЛАСТЬ, РАЗЫГРЫВАЮТ ФАРС И ПРИЗЫВАЮТ К СПОКОЙствию

В это время принимаются судорожные меры по финансовой «стабилизации». Особенной — предвыборной — активностью отличается Виктор Черномырдин. В частности, 29 августа он сформировал в правительстве РФ специальную группу для выработки мер по преодолению финансового кризиса. Возглавляет группу руководитель Госналогслужбы, вице-премьер Борис Федоров. Вошли в нее и председатель ЦБ РФ Сергей Дубинин и министр финансов Михаил Задорнов. Виктор Черномырдин заявил, что необходимо в кратчайшие сроки снизить налоги, подписал постановление о реструктуризации угольной промышленности и направил распоряжение установить строгий контроль за обеспечением проведе-

отказаться от него). С банков был снят запрет на проведение операций по вкладам.

КРИЗИС НЕ ТАК СТРАШЕН — ДЛЯ РЕАЛЬНОГО СЕКТОРА

Как это ни парадоксально, но иностранные инвесторы явно переоценивают негативное влияние кризиса на реальный сектор российской экономики. Основные сложности для российских предприятий связаны с потерями средств, вложенных в ГКО, параличом расчетов и обесцениванием рубля. Произойди все это в развитой стране — ущерб был бы значительно больше.

Во-первых, в России практически отсутствуют структурные реформы. Многие предприятия пытаются сохранить старые производственные связи. Так как эти производства большей частью устарели и не приносят прибыли, производственные цепочки поддерживаются через наращивание задолженности, но для предприятия рост долгов не имеет никаких последствий. Банкротства в традиционном секторе экономики крайне редки.

На сегодняшний день задолженность предприятий друг другу почти достигла полугодового ВВП — RUR1181,5 млрд (1 полугодие 1998 года) — и составила на начало сентября более RUR1 трлн. Обесценивание рубля в данном случае означает перераспределение национального богатства между различными субъектами хозяйствования.

Денежная масса в России составляет около RUR100 млрд. Обесценивание именно этой части своих активов субъекты хозяйствования и население рассценивают как уменьшение богатства. Рубль упал уже в три раза. Таким образом, потери большие, но не критические. Спасает амортизационная подушка из долларовых накоплений, а их в обращении — до \$140 млрд.

Не так страшен и паралич расчетов. За годы «реформ» выжили в первую очередь те предприятия, которые ориентировались на бартер и взаимозачеты. Именно такие схемы оплаты взаимных поставок оказывались наиболее эффективными. На некоторых предприятиях бартер достигает 80-90% в расчетах. Тот, кто делает на него ставку и сейчас, похоже, опять останется в выигрыше.

Не оказались полностью замороженными и средства в банках. Многие банки увеличили число корпоративных клиентов (МДМ, ОНЭКСИМ), вкладчиков-физических лиц. Оказались готовыми к кризису мелкие и средние банки. Ассоциация развития межбанковского сотрудничества, объединяющая более 250 финансовых институтов, заявила, что при ежедневном обороте средств в расчетно-дильтинговом центре ассоциации в RUR500 млн, ее участниками не выполняется вовремя лишь 4% обязательств.

Большинство банков уже дало ответ на паралич системы межбанковских расчетов. Активизировалась работа вексельных и долговых площадок. На этом рынке сконцентрировали свое внимание многие крупные банки (в т.ч. БалтОнексим, МДМ, МФК-Ренессанс).

Появились первые схемы расчетов между банками в обход ЦБ РФ. Так Московская расчетная палата предложила банкам подключиться к системе расчетов на нетто-основе. Система позволит снять проблему отложенных платежей.

Проблемы с приобретением и продажей валюты подтолкнули некоторые банки к организации торгов на этом сегменте рынка. Так, МФК-Ренессанс создал валютную площадку, где проходят регулярные торги.

Таким образом, рынок дает ответы на любые вопросы. Он создает себе инструменты торговли, собственные деньги и системы расчетов.

Похоже, кризис подтолкнет российские банки к созданию обширной сети горизонтальных связей, что уменьшит их зависимость от Центробанка. Учитывая, что власти делают все, чтобы кризис был глубже и тяжелее, такая независимость только поможет российской экономике.

Р.С. В конце минувшей недели западные информационные агентства передали информацию о том, что у Бориса Ельцина инфаркт. Если информация подтвердится, прогноз относительно стабилизации ситуации в России придется отложить минимум на полгода. Впрочем за неделю до этого информационные агентства уже преподносили сенсацию, которая не подтвердилась, — об отречении Ельцина от власти.

ВСЕ БАНКИ РАВНЫ, НО НЕКОТОРЫЕ РАВНЕЕ

АЛЕКСЕЙ УРБАН

Судя по всему, российским финансовым властям удастся следовать плану приведения рынка к сравнительной стабилизации: в четверг, после определения условий нового фиксинга, возобновились торги на ММВБ через СЭЛТ (система электронных торгов), а курс доллара задержался в начале недели на отметке 10-11 RUR/\$.

Средневзвешенный курс по результатам отдельных сделок в СЭЛТ, не являющийся официальным курсом биржи, 4 сентября составил 16,99 RUR/\$. Межбанковский рынок как таковой на сегодняшний день не восстановился. Банки, по словам экспертов, проводят сделки в своем, проверенном и ограниченном кругу. У «Империала» уже отозвана лицензия, 1 сентября то же произошло с «ТОКО-банком». Российские банки начинают более придирчиво рассматривать платежные поручения; находится все больше формальных поводов для отказа от проведения платежа или для его отсрочки; уменьшается операционный день. В некоторых банках до 50% сокращается персонал (по слухам, это происходит в «Инкомбанке»).

С вопросом о том, как отразится на белорусских клиентах российских банков происходящее в РФ, корреспондент «БДГ» обратился к Дмитрию ИВЛЮШИНУ, начальнику управления по работе с клиентами КБ «Диалог-Оптим» — лидера финансового рынка СНГ. Приводим комментарий этого специалиста.

— Нельзя сказать, что КБ «Диалог-Оптим» не испытывает никаких проблем с проведением рублевых платежей. Мы не существуем отдельно от страны. С другой стороны, можно сказать, что мы стараемся выполнять свои обязательства вовремя. Мы открываем новые счета в банке для компаний, ушедших из других банков. Причем больше, чем в обычное время. Информация о том, как чувствует себя банк во время кризиса, распространяется быстрее обычного. Можно утверждать, что кризис практически не отразился на наших взаимоотношениях с коллегами из стран СНГ, Беларуси и Украины. За последнюю неделю белорусскими и украинскими банками у нас было открыто пять новых корреспондентских счетов (счетов ЛОРО).

Что касается темы слияний... Это вызвано, на мой взгляд, двумя моментами. Во-первых, банковским группам это позволяет выжить с меньшими издержками. Во-вторых, позволит сократить расходы. Из очевидных основной причиной является кризис. И сложности крупных банков боль-

ше, чем у нашего банка — среднего по российским меркам. На сегодняшний день наше положение не из легких, но относительно стабильное. Будучи одним из самых активно работающих на белорусском рынке российских банков, мы действуем не как спекулянты. Мы работаем как банк, обслуживающий интересы наших клиентов. Изначально сложилось так, что значительная часть наших российских клиентов ориентирована на экспорт-импорт со странами СНГ.

Кризис сказался отрицательно на всех. Не исключение и банк «Диалог-Оптим». Наши объемы существенно сократились и стали меньше, чем были три недели назад. Ситуация достаточно напряженная, работающая. Однако у нас не было больших внешних займов. Небольшой пакет ГКО... Мы не работаем с частными вкладчиками, я имею в виду физических лиц. Мы отнесены в группу банков первой группы — то есть банков, не имеющих финансовых затруднений. В силу этих факторов на нас просто немного легче. Но объемы, конечно, стали меньше. Это касается и украинского, и белорусского рынка. Но, скажем, объем клиентских поступлений в российских рублях не снизился.

По информации «БДГ», на сегодняшний день «Диалог-Оптим» не испытывает серьезных проблем с проведением текущих клиентских платежей в российских рублях. Банк не сократил операционный день. Как сообщил наш источник, за прошедшую неделю в банке было открыто более 40 новых расчетных счетов. По информации «БДГ», в КБ «Диалог-Оптим» отсутствуют просроченные кредиты, что, несомненно, положительно отражается на текущей ликвидности. Подтверждается и то, что портфель ГКО КБ «Диалог-Оптим» составлял всего 2% от всех активов банка, тогда как критическим считается показатель 25-30%. Банк не снизил объем поступлений в российских рублях, что является положительным признаком. «Диалог-Оптим» выглядит более-менее благополучно, хотя работает, по словам его сотрудников, в очень напряженном режиме.

БЕЗНАЛОГОВАЯ ФИРМА

ФОНД, БАНК ИЛИ СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ? ЗАКОННОСТЬ И УСПЕХ ВАШЕГО БИЗНЕСА!

Учреждение компаний во всех безналоговых зонах Банковские счета за пределами СНГ Инвестиции в ведущие фонды мира



Консультации и информационные материалы в Минске тел. (017) 223-70-19 тел. (017) 220-33-65 Гарантируем полную конфиденциальность

МЕТАЛЛОЧЕРЕПИЦА

НАСТОЯЩЕЕ ФИНСКОЕ КАЧЕСТВО

Rannila

только у

РАННИЛА МИНСК

ПОКРЫВАЙТЕ КРЫШУ 1 РАЗ В 100 ЛЕТ

МИНСК, УЛ. АМУРАТОРСКАЯ, 7, ОФИС 11
Т/Ф (017) 226 84 01, 226 78 14, 223 27 91

ПРОФНАСТИЛ



со склада
и под
заказ

широкий
выбор
цвета

система
водо-
отлива

ОБОИ
НОВЫЕ
КОЛЛЕКЦИИ
из Германии

Пятницкого, 60/2, тел. 239-74-70
В. Хорунжий, 10/1, тел. 213-47-61
пр. Скоринки, 102, тел. 264-91-36

магазины

СТРОЙМАРКЕТ
ЛУЧШИЕ ОТДЕЛОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ИЗ ЕВРОПЫ

АНАЛИЗ

ГОТОВНОСТЬ N1

АЛЕКСЕЙ УРБАН

«Мы повышаем ликвидность и готовимся», — так охарактеризовал в разговоре с корреспондентом «БДГ» нынешнее состояние коммерческих банков представитель топ-менеджмента одного из средних белорусских банков.



могут задать руководителям тех же самых банков — не для того, чтобы выслушивать оправдания о стремлении к минимизации убытков, а для того, чтобы в очередной раз найти виновных в грандиозном падении белорусского рубля. Так что состояние, в котором пребывают зампреды крупнейших белорусских банков, отвечающие за ресурсы, могут понять, пожалуй, только некоторые российские банкиры.

Разошлись мнения банкиров относительно положения Национального банка. Одни считают его сложным, утверждая, что вложения главного банка в российские ГКО также значительны. Другие же (к этой точке зрения склоняются и эксперты «БДГ») полагают, что основные активы НБ размещены в западных бумагах.

Какой же сценарий развития ситуации в белорусской банковской системе предполагают сами банкиры? Нам наиболее правдоподобным кажется сле-

дующий. Пришедший на смену Кириенко Черномырдин не отменит решения своего предшественника. Значит, сразу средства вернуть не удастся. Возможно, вопрос будет решаться на государственном уровне. Тогда вероятным будет погашение «утонувших» в российском кризисе белорусских денег в виде оплаты наших долгов за энергоносители (если этот вариант покажется приемлемым правительству РФ). А чтобы рассчитаться со своими клиентами, белорусское правительство, гарантировавшее сохранность и возвратность вкладов, возможно, будет вынуждено опять включить печатный станок. «Я бы на месте председателя правления Национального банка сразу купил бы у американцев станок, печатающий доллары», — такой грустно-шутливой рекомендацией закончил разговор один из собеседников «БДГ», руководитель белорусского банка.

КОММЕНТАРИЙ «БДГ»

С того момента, как высокорисковые российские госбумаги превратились в головную боль для банкиров всего мира, банки вполне естественно перестали афишировать свою былую активность в работе с ГКО-ОФЗ. Белорусскую банковскую систему кризис в России задел в меньшей степени, чем, например, коллег из Прибалтики. Но проблемы все-таки существуют.

Можно считать, что российский кризис ударил по белорусским банкам в нескольких направлениях. На поверхности лежат имеющиеся у банков реструктуризированные ГКО-ОФЗ и ставшие неликвидными корпоративные бумаги. К чести специалистов Национального банка необходимо отметить, что сразу после скачков ставки рефинансирования в России, главный банк собрал руководителей коммерческих банков и порекомендовал им выводить средства из российских финансовых инструментов. Так или иначе, но в Беларуси есть банки, сумевшие полностью или практически полностью вывести активы из России еще до кризиса. Принято считать, что таких большинство, но оценить объем реальных вложений белорусских банков в российские госбумаги довольно сложно. Кроме этого, есть непогашенные векселя небезызвестных «Тверьинвестбанка» и «Аэрофлотбанка». Официальные данные по доли этих инвестиций в активах банков Нацбанка не оглашаются, но определяются как незначительные. Но если вспомнить, что при покупке ценных бумаг, прежде всего корпоративных, зачастую использовались «серые» оффшорные схемы, реальные данные могут оказаться выше тех, которыми владеет Нацбанк. И не все банки заинтересованы в разглашении объемов своих вложений в российские ценные бумаги, забывая при этом, что тайны в конечном итоге обрастают слухами и влияют на настроения вкладчиков и клиентов. По разным источникам, инвестиции банковской системы в российские бумаги оцениваются от \$25 млн до \$60 млн.

Другая проблема связана с заблокированными в российских банках корсчетами белорусских. По состоянию на 1 августа на корсчетах в банках других государств находилось

BLR 4,3 трлн. Можно предположить, что значительная часть остатков находилась именно в российских банках. Руководители некоторых коммерческих банков Беларуси скорее всего не случайно оставили Минск и находятся сейчас в Москве.

Есть проблемы, которые носят и более внутренний характер. Ускорившееся на фоне девальвации российского рубля падение белорусского «зайца» привело к обесценению в реальном исчислении банковских активов, сформированных в основном именно в национальной валюте Беларуси. С начала года межбанковский курс белорусского рубля упал в 5,71 раза, официальный — в 1,6 раза.

Проводя аналогию с Россией, нельзя не упомянуть о еще одной, по-видимому, наиболее серьезной опасности для банковской системы Беларуси — угрозы оттока вкладов населения. Предпосылки для этого созданы как объективные, так и субъективные характера. Рублевые депозиты с обвальным ростом обменного курса доллара по отношению к «зайцу» на глазах превращаются в «пыль». Желание спасти их остатки может стать основной линией поведения вкладчиков в настоящее время. Затронуть волна может и депозиты, сформированные в иностранной валюте. Угроза насильственной конвертации валютных вкладов граждан России в российские рубли и проблемы с изъятием этих вкладов из банков могут отразиться на настроениях граждан в Беларуси. А на депозитах в белорусских банках находится порядка \$ 180 млн. Массовое изъятие в свою очередь приведет к побочным эффектам. С уменьшением валютных депозитов будет уменьшаться и сумма формируемых банками резервов в Нацбанке.

Следует отметить, что российский кризис может принести и неожиданно новые возможности для самого Нацбанка. Со значительным падением цен на российский золото появляются перспективы увеличения золотовалютных резервов. Появились сведения о том, что это уже реализуется в некоторых бартерных схемах. Как, например, поставка «БелАЗов» в золотодобывающие регионы России в обмен на «желтый» металл. Если данные подтвердятся, то можно полагать, что в Беларуси начала реализовываться программа увеличения золотовалютных резервов страны, предложенная в свое время Независимой консалтинговой группой.

Попытка отдела финансовых институтов «БДГ» уточнить долю вложений конкретных банков в российские ГКО и государственные муниципальные облигации закончилась следующим образом. Банки, до руководства которых удалось дозвониться, разделились на две группы. Одни с плохо скрываемым облегчением отвечали, что у банка нет вложений в российские бумаги. Вторая группа состояла из тех, кто не захотел предоставлять информацию о состоянии и структуре активов, а также вложениях в российские бумаги. По нашей информации, не предоставлять СМИ подобные сведения рекомендовал Национальный банк — дабы не тревожить рынок и вкладчиков. И потому, как в добрые старые времена, приходится вспомнить о такой разновидности комментария, как неофициальный.

Большинство наших собеседников сошлось во мнении, что для значительной части белорусских банков, в частности крупных, несмотря на определенные потери, основательным потрясением российский финансовый кризис не обернется. Скорее всего, в жертву будут принесены один-два небольших банка. Один из них — совместный банк с долей прибалтийского капитала — всю предыдущую неделю был, что называется, у всех на устах. По некоторой информации, Национальный банк принял решение провести в нем комплексную проверку, так как по вкладам населения этот банк является четвертым в республике. Проверка Нацбанка будет закончена только тогда, когда проявятся все возможные последствия потери. Вкладчики также не пропустили рас пространившиеся со скоростью

звука слухи: в некоторых филиалах этого банка были замечены очереди из желающих забрать свои вклады.

Вообще же, по мнению одного из собеседников «БДГ», сложности будут у всех банков, в чьих пассивах вклады населения превышают 10-процентную отметку. И это не удивительно. Российские бумаги и ГКО, особенно в течение последних двух лет, оставались надежным и прибыльным инструментом инвестирования. Причем, по словам некоторых представителей коммерческих банков, предпоследний глава Национального банка Геннадий Алейников не раз призывал активнее работать с российскими ценными бумагами.

Действительно, привлеченные средства граждан нужно было вкладывать во что-то более перспективное, чем безнадежные кредиты реальному сектору — аграриям и предприятиям-банкротам. И ГКО РФ, и муниципальные облигации российских городов до недавнего времени годились на эту роль. Есть мнение, что значительная часть привлеченных после принятия валютного декрета средств населения (а это, по некоторым оценкам, более \$30 млн) и была направлена в российские бумаги. **Всего же вложения в российские ценные бумаги оцениваются в банковской среде в сумму \$55-60 млн.**

Причем банкиры отмечают, что это, по всей вероятности, только вершина айсберга. И вопрос о том, почему крупные белорусские банки финансировали хоть и братский, но все же чужой бюджет вместо того, чтобы кредитовать родную экономику, может быть поднят в самом скором времени. Вернее, его

Наше качество украсит ваш дом!

СИПЛАСТ
211-01-91 211-01-81

Система «САЙДИНГ-СОФОНТ»
(ТЕХНИЧЕСКОЕ СВИДЕТЕЛЬСТВО)

- ОБЛИЦОВКА ФАСАДОВ
- 100% ВЛАГОСТОЙКИЕ СТЕНЫ И ПОТОЛКИ
- ВСЕ ВИДЫ ОТДЕЛОЧНЫХ РАБОТ
- ДИЗАЙН-ПРОЕКТ

Приглашаем региональных представителей. Лицензия №7092 от 06.11.1996 г.

5 лет успешной работы ремонт помещений и отделка "под ключ"

ЮЛИИ СКОРЬНИНОЙ
архитектурно-строительная компания

• гарантии • качество •

б-р Толбухина 3-427, т. 266-65-57, 268-80-35.

ВОЗМОЖНА ПОКУПКА В ЛИЗИНГ

NEW

Звоните
Министерству 164094
от 10.01.1998 г. до 10.01.2001 г.

НОВ & К (017) 253-80-02

KIA SEPHIA II	8.800 у.е.	KIA CREDOS II	10.900 у.е.
KIA SHUMA	9.500 у.е.	KIA SPORTAGE GRAND	14.800 у.е.

HUDSON

Компания ZAO "HUDSON FOODS" предлагает

ОКОРОЧКА

- Печень говяжья - Куриные сосиски
- Части индейки и курицы
и другие продукты питания

- 1). Со складов в Риге, Таллинне, Гдыне (Польша)
- 2). Со складов в Москве
- 3). На условиях CIF - от 3 тыс. до 8 тыс. тонн

Россия: Коровинское шоссе, д.10
127486 г. Москва, Россия
Тел: (095) 926-55-38
Факс (095) 906-00-70

Польша: 14 Macierzanki
81-589 Gdynia, Poland
Тел. (48) 62-0479220
Факс (48) 58-6290761

ПОСТОЯННО В НАЛИЧИИ
НОВЫЕ

MAZDA
626 от 12500 у.е.
323 от 10500 у.е.

OPEL
VECTRA от 12990 у.е.
OMEGA от 14350 у.е.

ASTRA от 9300 у.е.

KIA
SPORTAGE от 13500 у.е.
SEPHIA от 6900 у.е.

Комплекс услуг по организации покупки.
Отпуск а/м со склада в Вильнюсе.

Тел.: (017) 258-78-31
Вильнюс 8-10-370-9914025

Пора ли шить саваны для нефтяных вышек?

Эксперты полны пессимизма

На прошлой неделе ряд аналитиков обнародовали свои прогнозы развития ситуации на рынке нефти. Фигурирующие в этих докладах цифры несколько различаются, но общее настроение лучше всего характеризует цитата из доклада специалистов *Deutsche Bank*: предстоящие изменения рыночной конъюнктуры «нанесут смертельный удар нефтяным биржам».

Такой вывод основывается на расчетах, согласно которым из-за кризиса в мировой экономике суточное потребление нефти в 1999 году уменьшится с 300 млн баррелей до 74 млн баррелей.

Прогноз *International Energy Agency* более «оптимистичен»: французские специалисты полагают, что суточное потребление нефти в следующем году составит 76,3 млн баррелей. Правда, такая поправка вряд ли позволит производителям вздохнуть с облегчением.

По-прежнему остается под вопросом проведение 3-сторонней встречи министров нефтяной промышленности и энергетики Мексики, Венесуэлы и Саудовской Аравии. (Напомним, что первоначально ее планировали провести 28 августа в Мехико.) Министр энергетики Венесуэлы заявил, что саммит состоится лишь после конференции Мирового совета по вопросам энергетики в Хьюстоне. (Эта конференция начнет свою работу уже на этой неделе. Кстати, на нее

приглашены все три участника будущих переговоров.)

Тем временем объявлено о сроках очередных переговоров стран-членов ОПЕК. Встреча состоится в ноябре, но пока не известно, будут ли на ней обсуждаться вопросы сокращения поставок нефти на мировые рынки. В интервью газете *Tagens Naeringsliv* генеральный секретарь ОПЕК заявил, что в августе члены этой организации выполнили свои обязательства по уменьшению поставок на 85%. Предполагается, что в сентябре все обязательства будут выполнены полностью.

Интересно, что руководство ОПЕК также смотрит в будущее с тревогой: по мнению чиновников, в ближайшие месяцы повышения цен на нефть не произойдет.

В подарок от Нептуна — слабая надежда

В начале сентября динамика нефтяных котировок на крупнейших товарных биржах была напрямую связана с угрозой тропического шторма *Earl* над Мексиканским заливом. (Кстати, по прогнозам синоптиков, от этого урагана могут пострадать не только буровые вышки, но и побережье США.)

В минувший понедельник на *IPE* котировки октябрьских фьючерсов составляли 12,56 \$/баррель, ноябрьских — 12,8 \$/баррель, декабрьских — 13,04 \$/баррель. На *NYMEX* октябрьские контракты стоили 13,34 \$/баррель. Нефть с по-

ставкой в ноябре и декабре здесь продавали соответственно за 13,58 \$/баррель и 13,83 \$/баррель.

После появления информации о том, что компании, ведущие добычу нефти в Мексиканском заливе, получив штормовое предупреждение, начали срочную эвакуацию рабочего персонала с буровых платформ, трейдеры стали скупать контракты. В результате уже во вторник на *IPE* октябрьские фьючерсы поднялись до 12,59 \$/баррель, ноябрьские — до 12,89 \$/баррель, декабрьские — до 13,15 \$/баррель. На *NYMEX* рост цен был еще более значительным: нефть с поставкой в октябре подорожала до 13,73 \$/баррель. Ноябрьские и декабрьские контракты подскочили соответственно до 13,96 \$/баррель и 14,21 \$/баррель.

Однако «быкам» вряд ли удастся воспользоваться резким сокращением добычи нефти в Мексиканском заливе. (По данным министерства полезных ископаемых США, добыча в этом режиме упала до 35,970 баррель/сутки.) Существуют опасения, что резко увеличат экспорт «черного золота» Россия и Венесуэла. Поэтому неудивительно, что уже 2 сентября в Лондоне цены опустились ниже того уровня, который был зафиксирован накануне событий в Мексиканском заливе. (Например, октябрьские фьючерсы продавали за 12,46 \$/баррель.) При-

мерно на 0,5% подешевела нефть в Нью-Йорке.

Российский кризис: есть не только пострадавшие

Страхи трейдеров по поводу возможного резкого увеличения экспортных поставок нефти из России имеют под собой достаточно реальные основания. После девальвации рубля местные компании могут получить достаточно высокую прибыль даже при нынешних мировых ценах. Так, по словам начальника одного из управлений «ЛУКОЙЛа» г-на Кочеткова, «девальвация в 1,5 раза увеличит доходы нефтяных компаний на 15—20%». Впрочем, благоприятные условия для поставок за рубеж не вечны и в перспективе «инфляция издержек уничтожит всю прибыль, которая получена за счет девальвации». Следовательно: «куй железо, пока горячо».

Еще одна причина для наращивания экспорта — проблемы со сбытом на российском рынке, где реализуется значительная часть добываемой местными компаниями нефти. Таким образом, есть все основания предполагать, что на Западе в ближайшее время обрушится нефтяное «цунами» из России.

В заключение хотелось бы поздравить сотрудников ПО «Белоруснефть» со знаменательным событием: ими добыта 100-миллионная тонна нефти.

Юрий ХОВРОВ

Все выше, и выше, и выше...

На обвальное падение курса белорусского рубля быстрее всего отреагировали продавцы на рынках. Начавшийся в 1-й половине августа рост цен продолжается. Лидером в этой гонке стало растительное масло (подорожало на 16—20%). Следом за ним идут мука (в среднем на 15%) и импортные сигареты (12—17%). Более скромные результаты у мяса и мясных изделий (в среднем на 5%).

Госторговля спохватилась несколько позже, но цены заметно выросли и здесь. Наиболее сильно в августе подорожали некоторые сорта крупы: рис (примерно на 60%), гречка (почти на 40%) и т.д. Заметно выросли цены на растворимый кофе и растительное масло (примерно на 30%).

Сентябрь приподнес неприятный сюрприз курильщикам. Сигареты *Bond*, например, ранее стоившие в госторговле 36 тыс. руб., теперь продаются за 44 тыс. руб. Подобная ситуация наблюдается и с сигаретами других марок.

Несмотря на то, что правительство, похоже, осознало невозможность удержания цен в рамках 2%-го коридора и дало «добро» на переписывание ценников, темпы удорожания товаров в госторговле значительно отстают от рыночных. В некоторых случаях, разница достигает 30—50% от стоимости продукции. Такая

значительная разбежка цен неизбежно породит дефицит. (Так, несмотря на недавние бодрые рапорты о «полной и окончательной» победе над сахарным дефицитом, в некоторых магазинах столицы уже отмечены перебои в поставках этого товара.)

Не менее драматично складывается ситуация и с промышленными товарами. Некоторые фирмы, торгующие, например, импортной техникой, пытаются занять выжидательную позицию. Это вполне объяснимо в нынешних условиях, когда за 1,5 месяца курс безналичного доллара вырос по отношению к рублю в 2,5 раза. Если такая ситуация продлится достаточно долго, у Беларуси просто не останется другого выхода, как возрождать валютную торговлю. (Кстати, уже появилась информация о том, что некоторые структуры обратились к правительству с подобными просьбами.)

По словам экспертов, цепная реакция от всплеска инфляции в России и наши собственные проблемы приведут к росту цен в Беларуси до конца с.г. в среднем в 1,5 раза. Стоит учесть и то обстоятельство, что с 1 октября до 350 тыс. руб. возрастет минимальная заработная плата. Соответственно увеличатся издержки производства, что также отразится на ценниках.

ВЕСЬ МИР НА ЛАДОНИ

СТРАНА	МАРШРУТ	В И Д	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА, у.е.	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
БЕЛАРУСЬ, ЛИТВА, ЛАТВИЯ	ОТДЫХ И ЛЕЧЕНИЕ. ПУТЕВКИ ВЫХОДНОГО ДНЯ (с сентября)										ОСТ'КОМ-ПЛИУС 213-4789 284-7295 284-7296 274-9351b
ЕГИПЕТ, ОАЭ, ТУНИС	ОТДЫХ С КРУИЗОМ, ЛЕЧЕНИЕ В ЕГИПТЕ (от 380 у.е.), ОТДЫХ В ОАЭ (от 410 у.е.), ТУНИСЕ (от 500 у.е.), НА ОСТРОВАХ КРИТ, МАЙОРКА, КИПР. ВИЗЫ США, ЕВРОВИЗЫ. БЫСТРО И КАЧЕСТВЕННО!										ТЕХНОСТАР 284-0188 284-0292 284-0293 284-2669
ЕГИПЕТ	Хургада	О+Э	7-15	авиа	пост.	3-5*	п/панс. (шв. стол), трансфер, русскоговорящий гид, медстрах	Минск-Шереметьево-2	от 500, скидки детям	МАРИАДА-ТУР	284-6139
КИПР	все курорты	О+Э	от 8	авиа	пост.	2-5*	встреча, круизы в Израиль, Египет, трансфер, медстрах	Минск-2	по спр.	ПЕНТАТУР	231-6955 232-5711 211-3358
ОАЭ	Дубай, Шарджа	О+Э	4-15				по выбору, п/панс.	Минск-2, Москва			223-0701 222-4818 223-0721
ТУНИС	Хаммамет, о. Джерба	О+Э	7, 14	авиа	пост.	3-5*	по выбору, п/панс.	Варшава, Москва	по спр.	СВЭЛНА	223-0701 222-4818 223-0721
ТУРЦИЯ	Кушадасы (Эгейское море)	О+Э	10-12	авиа	пост.	2-5*	встреча в а/п, п/панс., обширная экск. прогн. (1 экск. - беспл.), подвод. плав.	Минск-2	от 400, беспл. прогн. ребенка при 2 взрослых	ПЕНТАТУР	231-6955 232-5711 211-3358
ИТАЛИЯ	Вена-Милан-Рим-Флоренция-Венеция	Э	10-12	авто	18-10	2-3*	п/панс., обширная экск. программа, медстрах	Минск	450 + виза		
ТУРЦИЯ	Анталья, Сиде, Кемер, Белек, Аланья	О	10-12	авиа	пост.	3-5*	панс., п/панс., экск. по заказу, медстрах	Минск	от 500		
ФРАНЦИЯ	Прага-Париж-Кельн	Э	10	авто	20.09, 25.10	2-3*	звт, обширная экск. программа, медстрах	Минск	350 + виза	ЗОЛОТАЯ МИЛЯ	264-6321 264-6502
ЧЕХИЯ-ВЕНГРИЯ	Прага-Брно-Будапешт	Э	8	авто	20.09, 18.10	2-3*	звт, обширная экск. программа, медстрах	Минск	210		
ЧЕХИЯ	Прага-Карловы Вары-Кутна Гора	Э	6	авто	13.09, 27.09	2-3*	звт, обширная экск. программа, медстрах	Минск	160		
ЛИТВА (за авто): каждый вторник, 50 у.е. + виза. ВАУЧЕРЫ: Чехия, Венгрия											

СТРАНА	МАРШРУТ	В И Д	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА, у.е.	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
ХОРВАТИЯ	Пореч (Латерна), Адриатическое море + Венеция	О+Э	10-12	авиа, авто	пост.	3*	БЕЗВИЗОВАЯ ПОЕЗДКА В ВЕНЕЦИЮ, представитель агентства	Минск	по спр.	ПЕНТАТУР	231-6955 232-5711 211-3358
ЧЕХИЯ	ЭКСКУРСИОННЫЕ ТУРЫ ПО ЧЕХИИ: Прага, Карловы Вары, пещеры, замки, скальный город Адршпах, винные погреба Брно, ужин в пражском ресторане «У Швейка» и многое другое (программы на 6 и 8 дней)										ОСТ'КОМ-ПЛИУС 213-4789 284-7295 232-5711 274-9351b
	Прага	Э	по жел.	ж/д	пост.	3-5*	звт, по выбору, трансфер, медстрах	Минск	от 350	СВЭЛНА	223-0701 222-4818 223-0721
ЗОЛОТАЯ ОСЕНЬ В ЕВРОПЕ: 1. ПРАГА-ПАРИЖ-БРЮССЕЛЬ-АМСТЕРДАМ-БЕРЛИН (20.09, 25.10); 2. ВЕНА-ПАРИЖ-ЛЮКСЕМБУРГ-БРЮССЕЛЬ-АМСТЕРДАМ-БЕРЛИН. КАЖДОЕ ВОСКРЕСЕНЬЕ: ПРАГА-КАРЛОВЫ ВАРЫ-ЗАМКИ НА ВЛТАВЕ (6 дней, от 145 у.е.). БАРХАТНЫЙ СЕЗОН НА КИПРЕ (апартаменты, отели, круизы в Израиль, Египет, от 495 у.е.)											НАДЗЕЯ 224-0544 222-8227 228-0646
ОТДЫХ НА МОРЕ! ВСЕ КУРОРТЫ: КИПР (8-15 и более дней); ИСПАНИЯ (авиа, 11 дней); ТУРЦИЯ (авиа, 12 дней)											РЭСПО 264-8535 Олимпиадова, 24
АВСТРИЯ/ШВЕЙЦАРИЯ	Будапешт-Вена-Зальцбург/Мюнхен-Люцерн-Цюрих-Берн-Базель	Э	7/7	авто	11, 20, 12		звт, проезд, проживание, экск., гид, медстрах	Минск (центр города)	295 + виза/395		
ИСПАНИЯ	Канарские о-ва, о. Майорка	О	8, 15	авиа	еженед.		прожив., пит., трансфер, медстрах, авиабилеты	Минск, Москва	по спр.		
ФРАНЦИЯ-ГОЛЛАНДИЯ-ГЕРМАНИЯ	Прага-Париж-Берлин/Вена-Париж-Люксембург-Брюссель-Амстердам-Берлин	Э	9/11	авто	27.09, 25.10, 1.11, 28.11 (оба тура)	2-3*	звт, проезд, проживание, экск., гид, медстрах	Минск (центр города)	295 + виза/360 + виза	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	255-1868 253-3739 216-9395 пр. Пушкина, 55
ЧЕХИЯ/ЧЕХИЯ-ВЕНГРИЯ	Прага-Карловы Вары-Замки/Гр. Вары-Будапешт	Э	6/7	вс/13, 27.09, 11, 25.10			звт, проезд, проживание, экск., гид, медстрах	Минск (центр города)	145/175		
ЛИТВА, ЛАТВИЯ, ЭСТОНИЯ, СТРАНЫ ШЕНГЕНСКОГО ДОГОВОРА: 1. Визы: срочные, сверхсрочные. 2. Лечение, оздоровление в пансионатах и санаториях. 3. Евровизы в страны ШЕНГЕНСКОГО ДОГОВОРА - 2 нед, 1 и 3 месяца. 4. Ваучеры в Чехию, Венгрию, Словакию, Польшу											

Лицензии фирм, разместивших рекламу в таблице «Весь мир на ладони» (цены: Министерство спорта и туризма Республики Беларусь сроком на 2 года)

ЗОЛОТАЯ МИЛЯ	№ 521/22.05.97г.	ПЕНТАТУР	№ 357/19.12.96г.
МАРИАДА-ТУР	№ 180/04.10.96г.	РЭСПО	№ 157/26.09.96г.
НАДЗЕЯ	№ 257/18.10.96г.	СВЭЛНА	№ 048/13.08.96г.
ОСТ'КОМ-ПЛИУС	№ 593/19.12.97г.	ТЕХНОСТАР	№ 260/25.10.96г.
ЭКОЛОГИЯ-ТУР	№ 281/01.11.96г.		

ОСНОВНЫЕ СОКРАЩЕНИЯ:

А — тур за авто, Б — бизнес-тур, ГЛ — горнолыжный тур, Д — детский отдых, Л — лечение, О — отдых, Ш — шоп-тур, Э — экскурсионный тур, Я — обучение языкам

Размещение рекламы в таблице «Прайс» по телефонам/факсам: 285-08-93, 285-08-94

СОДЕРЖАНИЕ

АКСЕССУАРЫ И ПРИНАДЛЕЖНОСТИ	K9	КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ	K9	РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ЛАЗЕРНЫХ ПРИНТЕРОВ	K10
БАЗЫ ДАННЫХ, СПРАВОЧНИКИ	K9	ЛАЗЕРНЫЕ ПРИНТЕРЫ	K8	РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ	K10
БУМАГА	K10	ЛАМИНАТОРЫ	K9	ДЛЯ МАТРИЧНЫХ ПРИНТЕРОВ	K10
ВИДЕОКАРТЫ	K9	МАТЕРИНСКИЕ ПЛАТЫ	K8	РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ПИЩУЩИХ МАШИНОК	K10
ВСЕ ДЛЯ БУХГАЛТЕРА	K9	МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ	K8	РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ СТРУЙНЫХ ПРИНТЕРОВ	K10
ГРАФИЧЕСКИЕ И МУЛЬТИМЕДИЙНЫЕ РАСШИРИТЕЛИ	K9	МИНИ-АТС	K10	РЕКЛАМНЫЕ УСЛУГИ, ПОЛИГРАФИЯ	K10
ЖЕСТКИЕ ДИСКИ	K9	МНОГОФУНКЦИОНАЛЬНЫЕ УСТРОЙСТВА	K9	РИЗОГРАФЫ	K9
ИСТОЧНИКИ БЕСПЕРЕБОЙНОГО ПИТАНИЯ	K9	МОДЕМЫ, ФАКС-МОДЕМЫ	K9	СЕРВЕРЫ	K8
КАЛЬКУЛЯТОРЫ	K10	МОДУЛИ ПАМЯТИ	K8	СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ	K9
КАНЦОВАРЫ, ОФИСНЫЕ ПРИНАДЛЕЖНОСТИ	K10	МОНИТОРЫ	K9	СЕТЕВЫЕ АДАПТЕРЫ	K9
КАССОВЫЕ АППАРАТЫ	K10	МУЛЬТИМЕДИА	K9	СКАНЕРЫ	K8
КОМПЬЮТЕРНЫЕ УСЛУГИ	K9	НОСИТЕЛИ ИНФОРМАЦИИ	K9	СТРОИТЕЛЬСТВО, РЕМОНТ	K10
КОМПЬЮТЕРЫ AMD K6/266	K8	ОБУЧЕНИЕ	K9	СТРУЙНЫЕ ПРИНТЕРЫ	K8
КОМПЬЮТЕРЫ AMD K6/300	K8	ПЕРЕПЛЕТНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ	K9	СЧЕТЧИКИ БАНКНОТ	K10
КОМПЬЮТЕРЫ AMD K6-2/266 3D	K8	ПИЩУЩИЕ МАШИНЫ	K10	ТЕЛЕФАКСЫ	K10
КОМПЬЮТЕРЫ CELERON/266, CELERON/300, CELERON/333	K8	ПЛОТТЕРЫ	K8	ТЕЛЕФОНЫ, РАДИОТЕЛЕФОНЫ	K10
КОМПЬЮТЕРЫ NOTEBOOK	K9	ПОЛИГРАФИЧЕСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ	K9	ТЕРМОБУМАГА	K10
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM/200	K8	ПОЛНОЦВЕТНЫЕ КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ	K9	ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ	K10
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II/233	K8	ПРОГРАММАТОРЫ	K9	ТОВАРЫ ДЛЯ СПОРТА И ОТДЫХА	K10
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II/266	K8	ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ	K9	ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ	K10
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II/300	K8	ПРОЕКЦИОННАЯ ТЕХНИКА	K9	ТРАНСПОРТНЫЕ УСЛУГИ	K10
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II/333	K8	ПРОЦЕССОРЫ	K8	ТРИММЕРЫ, ГИЛЬТИНЫ	K9
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II/350	K8	РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ КАССОВЫХ АППАРАТОВ	K10	УНИЧТОЖИТЕЛИ	K9
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II/400	K8	РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ	K10	УСТРОЙСТВА ЧТЕНИЯ И ЗАПИСИ ИНФОРМАЦИИ	K9
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM/233, AMD K6/233, 6x86 PR/233	K8	ДЛЯ КОПИРОВАЛЬНЫХ АППАРАТОВ	K10	ЭЛЕКТРОННЫЕ ЗАПИСНЫЕ КНИЖКИ	K10

МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ

Модель	Печать/цвет	Габ.	Цена, к.б.	Поставщик	Телефон
Epson FX-880	new, A3, 24 pin, 216x240dpi, 410cps, склад	12	360	ICS	230-6401, 230-7281
Epson FX-1170	A3, 24 pin, 216x240dpi, 380cps, склад	12	312	ICS	230-6401, 230-7281
Epson FX-2170	A3, 24 pin, 216x240dpi, 440cps, склад	12	518	ICS	230-6401, 230-7281
Epson LQ-100+	A4, 24pin, 360dpi, 200cps, рус. склад	12	140	ICS	230-6401, 230-7281
Epson LQ-670	new, A4, 24pin, 360dpi, 300cps, рус. склад	12	314	ICS	230-6401, 230-7281
Epson LX-300	A4, 9pin, 216x240dpi, 264cps, рус. склад	12	133	ICS	230-6401, 230-7281
Epson LX-1050+	A3, 9pin, 216x240dpi, 264cps, рус. склад	12	232	ICS	230-6401, 230-7281
OKI ML310/311, 44/A3, 9pin, 435cps, 380cps, 380cps, рус. склад, перф.		12	309/344	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OKI ML310/311, 44/A3, 9pin, 435cps, 380cps, 380cps, рус. склад, перф.		12	436/443	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011

СТРУЙНЫЕ ПРИНТЕРЫ

Модель	Печать/цвет	Габ.	Цена, к.б.	Поставщик	Телефон
Epson Stylus 300	A4, 720dpi, 3ppm, 10kb, ш. рус. склад	12	115	ICS	230-6401, 230-7281
Epson Stylus 400	A4, 720dpi, 4ppm, 10kb, ш. рус. склад	12	172	ICS	230-6401, 230-7281
Epson Stylus 800	A4, 1440x720dpi, 6ppm, 32kb, рус. склад	12	240	ICS	230-6401, 230-7281
Epson Stylus 800	A4, 1440x720dpi, 6ppm, 32kb, рус. склад	12	304	ICS	230-6401, 230-7281
Epson Stylus Photo700	new, A4, 1440x720dpi, 4ppm, 64kb, 6 ш. рус. склад	12	258	ICS	230-6401, 230-7281
Epson Stylus 1500	A4, 720dpi, 3ppm, 259kb, рус. нет. склад	12	430	ICS	230-6401, 230-7281
Epson Stylus 1520/2000	A2, 1440x720dpi, 47ppm, 256/64kb, рус. рус. склад	12	830/1785	ICS	230-6401, 230-7281
HP DeskJet 3400Cxi	A4, 600x300dpi, возм. ш. печ., iPA, склад, серт. РБ	12	285	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi, возм. ш. печ., рус. склад, серт. РБ	12	120	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi, 3ppm, рус. склад	12	125	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 400	A4, 600dpi, 3ppm, 32kb, ш. рус. склад	12	120	ICS	230-6401, 230-7281
HP DeskJet 670C	A4, 600dpi, 2ppm, color, склад	12	180	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 670C/690C	A4, 600dpi, 300dpi, color, фотокачество	12	от 199	3Май НПП/Химры	213-3218, 213-3890
HP DeskJet 670C/690C	A4/A3, 600dpi, 300dpi, color, склад	12	от 199	АПРРОНАС	268-7627
HP DeskJet 690C	A4, 600dpi, 4ppm, 32kb, ш. рус. склад	12	175	ICS	230-6401, 230-7281
HP DeskJet 690C+	A4, 600dpi, 4ppm, 32kb, ш. рус. склад	12	205	ICS	230-6401, 230-7281
HP DeskJet 720C	рус. color, склад, серт. РБ для скидки	12	178	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 720C	A4, 600dpi, 5ppm, ш. фотокачество	12	295	ЗДА	234-9470, 234-9666
HP DeskJet 690C+	A4, 600dpi, 5ppm, color, PhotoREt, склад	12	210	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 690C+	A4, 600dpi, 5ppm, color, рус., 512kb, PhotoREt, склад	12	210	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 720C	A4, 600dpi, 5ppm, color, склад, склад	12	215	ЗДА	234-9470, 234-9666
HP DeskJet 720C	A4, 600dpi, 5ppm, color, склад, склад	12	280	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 890Cxi	A4, 600dpi, 5ppm, color, PhotoREt, склад	12	295	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 890Cxi	A4, 600dpi, 5ppm, color, PhotoREt, склад	12	320	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 890Cxi	720dpi, 5ppm, PhotoREt, Kodak/Res. Ent. склад, склад	12	344	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 1120C	A3, 600x300dpi, REL-C, REL, ColorSmart II Pro, склад	12	493	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 2000Cxi	+СВЕТ/КАП!	12	1000	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Okidata JF 370	A4, 300dpi, 3ppm, возм. ш. печ., iPA, склад, 70л.	18	199	ТУССОН	268-3993, 238-4388
Okidata JF 750	A4, 600dpi, 6ppm, проф. тоннаж, фотокачество, рус.	18	320	ТУССОН	268-3993, 238-4388
Xerox DocuPrint JX4C	A4, 600x300dpi, color, rapid sheet, рус. склад	12	?	БЕЛАТРОНСЕРВИС	284-7219, 284-5021

XEROX
DocuPrint
JX 4C

600x600 dpi, color, автоподатчик,
различные картриджи на каждый цвет
или ч/б большой емкости, русифицирован, склад,
оптовые скидки

ЛАЗЕРНЫЕ ПРИНТЕРЫ

Модель	Печать/цвет	Габ.	Цена, к.б.	Поставщик	Телефон
Epson EPL-5500	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, рус. склад	12	378	ICS	230-6401, 230-7281
Epson EPL-5700	A4, 600dpi, 6ppm, 2Mb, рус. склад	12	498	ICS	230-6401, 230-7281
Epson EPL-N1200	A4, 1200dpi, 12ppm, 2Mb, рус. склад	12	920	ICS	230-6401, 230-7281
Epson EPL-N2000	A3, 1200dpi, 20ppm, 4Mb, рус. склад	12	1830	ICS	230-6401, 230-7281
HP LaserJet 4000TN	A4, 600x1200dpi, 17ppm, REL, MEL, PS/сетевой	12	1902	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 5000	A3, 600x1200dpi, 16ppm, REL, MEL, дисковые скидки	12	1770	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet BL	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, склад	12	385	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP LaserJet BL	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, рус. склад, серт. РБ скидки	12	390	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet BL	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, склад	12	385	ЗДА	234-9470, 234-9666
HP LaserJet BL/4000/5000	A4/A3, 600dpi, 6ppm, 1Mb	12	от 409	3Май НПП/Химры	213-3218, 213-3890
HP LaserJet BL	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, рус. склад	12	378	ICS	230-6401, 230-7281
HP LaserJet SP	A4, 600dpi, 6ppm, 2Mb, рус. склад	12	730	ICS	230-6401, 230-7281
HP LaserJet BL/6P/6MP	A4, 600dpi, 6ppm, 1-3Mb	12	от 409	АПРРОНАС	268-7627
HP LaserJet BL	A4, 600dpi, 6ppm, 2Mb, REL, MEL, рус. серт. РБ скидки	12	770	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 8000	A3, 1200 dpi, REL, MEL, дисковые скидки	12	3380	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Mita DP-580	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, компактный (1 л)	12	315	АГРО	262-1527, 266-38-52
OmniPage 400+	A4, 600dpi, 4ppm, Fast Windows Printing, серт. РБ, офис. дистр.	12	240	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OmniPage 400+	A4, 600x1200dpi, 6ppm, 2Mb, POLS, серт. РБ, офис. дистр.	12	365/469	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Xerox N4	A3, 1200dpi, новый серт. РБ, склад	12	2720	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox N32	A3, 1200dpi, новый серт. РБ, склад	12	3283	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 4512	A4, 600x300dpi, 6ppm, 4Mb, 2x250k, рус. дистр., склад, склад	12	1040	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 5750 Express	A3, 2400dpi, тоннаж, принтер/копир/сканер/пост. ск.	12	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox CSS Color	A4, 600dpi, 12ppm/30ppm, 30Mb, 2x250k, серт. РБ, ск.	12	3500	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

ПЛОТТЕРЫ

Модель	Печать/цвет	Габ.	Цена, к.б.	Поставщик	Телефон
HP DesignJet 3500CP	1/31x, 20Mb, color, PS2, РП, латекс, для ск.	12	16065	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 430	A1, 600dpi, 4Mb, mono, а/б/р/к, склад	12	от 1784	ЕЛКО	235-9754, 236-8653
HP DesignJet 430	A1-A0, 600dpi, 4Mb, mono, A1	12	1858	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 430	A1-A0, 600dpi, 4Mb, color, A1	12	1955	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 450C	A1, 600dpi, 4Mb, color, а/б/р/к, склад	12	от 2106	ЕЛКО	236-9754, 236-8653
HP DesignJet 455CA	A1, 600dpi, 4Mb, 4 color, рус. податчик, для ск. скидки	12	2800	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 700	A1, 600dpi, 4Mb, mono, а/б/р/к, склад	12	4282	ЕЛКО	236-9754, 236-8653
HP DesignJet 750C	A1, 600dpi, 4Mb, color, а/б/р/к, склад	12	от 5765	ЕЛКО	236-9754, 236-8653
HP DesignJet 750C+	A1-A1, 600dpi, 8Mb, color, A1	12	5345	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet T500 Color	A0, 600dpi, 71PS2, M/C, color, сеть для ск. скидки	12	8480	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 3300	54", лазерный полноцветный	+	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

СКАНЕРЫ

Модель	Печать/цвет	Габ.	Цена, к.б.	Поставщик	Телефон
Epson PhotoPC-800	цифр. ф/камера, 1024x768x24bit, 30л	12	535	ICS	230-6401, 230-7281
FilmScan 200	сканер слайдов и ф/ленток, 2400dpi, B/D	12	436	ICS	230-6401, 230-7281
HP ScanJet 5100	A4, 600dpi, 24bit, color, склад	12	270	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP ScanJet 5100C	800-1200dpi, color, Slim, OCR, дисковые скидки	22	285	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP ScanJet 5100C	A4, 300dpi, color, 15cm/strip, OCR, склад, склад	22	240	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP ScanJet 6100C	2400/6000dpi, 30bit, color flatbed, OCR, Color PhotoPrint	22	740	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Paragon 6000SP/1200SP	600/1200dpi, 24/30bit, color	12	140/245	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Paragon 6000/1200SP	A4, 600/1200dpi, 24/30bit, color, 8bit gray, планы	12	145/195	ICS	230-6401, 230-7281
Paragon 8000P	A4, 600x300dpi, 24bit, color	12	90	НИКС	284-2925

МОНИТОРЫ

Модель	Печать/цвет	Габ.	Цена, к.б.	Поставщик	Телефон
Acer	14", 800x600, N.L.R. MPRII, 75% Full Dig.	24	125	ЗДА	234-9470, 234-9666
Acer	15", 1280x1024, N.L.R. MPRII, OSD, Full Dig.	24	165	ЗДА	234-9470, 234-9666
Milac	15", DSTN/TFT LCD, 1024x768, digital, audio	12	от 890	ASBIS	249-5792, 214-7767
Samsung 4008	14", 800x600, N.L.R. MPRII, 85% Full Dig.	36	135	ЗДА	234-9470, 234-9666
Samtron	15", 0.28, Digital, 1024x768, B5U	18	185	НИКС	284-2925
Samsung 500S/B	15", 1024x768, N.L.R. MPRII, 85% digital, OSD	36	165/200	ЗДА	234-9470, 234-9666
Samsung 500S/B/P	15", 0.28, 65MГц, Dig. 50-100% dig. склад	24	от 185	ICS	230-6401, 230-7281
Samsung 7008	17", 0.28, 75MГц, Dig. 50-100% dig. склад	24	459	ICS	230-6401, 230-7281
Sony 100ES	15", Digital, MPRII, 1024x768, 85% c	12	310	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Samsung 500P	15", 1280x1024, TCO 92, OSD, Full Digital	36	240	ЗДА	234-9470, 234-9666
Sony 200ES/GST/PST	17", Digital, TCO 95, 1280x1024, 85% multimedia	12	580	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Philips 1048	14" 0.28, 800x600x85%, MPRII	24	130	ICS	230-6401, 230-7281
ViewSonic P855	15" 0.27, 1024x768x7MГц, Dig., MPR II, склад	12	274	ICS	230-6401, 230-7281

МАТЕРИНСКИЕ ПЛАТЫ

Модель	П
--------	---

Размещение рекламы в таблице «Прайс» по телефону/факсу: 285-08-93, 285-08-94

КОМПЬЮТЕРЫ NOTEBOOK									
Модель	Процессор	Память	Диск	Монитор	Планшет	Габ.	Цена, руб.	Примеч.	Телефон
IBM ThinkPad 3800	Pi/233	32	4000	HRA	12.1"	24x20x10	210-1268	(доп. 12.16)	
IBM ThinkPad 500	P/233MMX	32	3200	TFT	12.1"	Win95	3960	1BA	210-1268 (доп. 12.16)
AsusBook MobiliMan	P/233MMX	32	3200	TFT	12.1"	512Kb cache, 24x20x10, 800x600 2Mb, серт. PE, склад	12	1500	
MTAC 5033	P/233MMX	32	3200	TFT	12.1"	512Kb cache, 24x20x10, 800x600 2Mb, Global Warranty, серт. PE, склад	12	1800	
MTAC 5033	P/233MMX	32	4100	TFT	12.1"	512Kb cache, 24x20x10, 800x600 2Mb, Global Warranty, серт. PE, склад	12	1750	
MTAC 5033	P/233MMX	64	4100	TFT	12.1"	512Kb cache, 24x20x10, 800x600 2Mb, Global Warranty, серт. PE, склад	12	1800	
MTAC 5033	P/233MMX	32	3200	TFT	13.3"	512Kb cache, 24x20x10, 800x600 2Mb, Global Warranty, серт. PE, склад	12	1900	
MTAC 5033	P/233MMX	32	4100	TFT	13.3"	512Kb cache, 24x20x10, 800x600 2Mb, Global Warranty, серт. PE, склад	12	2000	
MTAC 5033	P/233MMX	64	4100	TFT	13.3"	512Kb cache, 24x20x10, 800x600 2Mb, Global Warranty, серт. PE, склад	12	2100	
MTAC 5027	KS-2/266	32	3200	TFT	12.1"	512Kb cache, 24x20x10, 800x600 2Mb, Global Warranty, серт. PE, склад	12	1940	
OmniBook 7100	Pi/266	32	6400	SVGA	14.1"	3D-ускоритель, мультимедиа, DVD option	36	5235	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.
OmniBook 4100	Pi/266	32	4100	SVGA	14.1"	3D-ускоритель, мультимедиа	36	4343	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.
Compaq Armada 15920T	P/233MMX	32	3000	CTFT	12.1"	512Kb 1Mb VRAM, 20x20x10, 800x600 2Mb, склад	12	2565	
Compaq Armada 7400	Pi/266	32	4000	CTFT	13.3"	512Kb, доп. 144Mb, 1Mb VRAM, XGA (1024x768), 20x20x10, 3D sound, склад	12	4265	
Compaq Armada 77900T	P/233MMX	32	5000	CTFT	13.3"	512Kb, доп. 144Mb, 2Mb VRAM, XGA (1024x768), 20x20x10, 3D sound, склад	36	3750	
Compaq Armada 7800T	P/266MMX	32	5000	CTFT	13.3"	512Kb, доп. 144Mb, 2Mb VRAM, XGA (1024x768), 20x20x10, 3D sound, склад	36	4150	
Compaq Armada 7800T	Pi/266	64	5000	CTFT	13.3"	512Kb, доп. 256Mb, 2Mb VRAM, XGA (1024x768), 20x20x10, 3D sound, склад	36	5295	
CL UltraNote PMS-TM166	P/266MMX	16	3000	CTFT	13.3"	512Kb, 2Mb VRAM, 430TX, SDRAM, 20x20x10, Yamaha 3D sound, USB, IR, PC2TV, Li-ion B, Win95 & Works	36	2805	
CL UltraNote PMS-TM200	P/266MMX	16	3000	CTFT	13.3"	512Kb, 2Mb VRAM, 430TX, SDRAM, 20x20x10, Yamaha 3D sound, USB, IR, PC2TV, Li-ion B, Win95 & Works	36	2925	
CL UltraNote PMS-TM223	P/266MMX	16	3000	CTFT	13.3"	512Kb, 2Mb VRAM, 430TX, SDRAM, 20x20x10, Yamaha 3D sound, USB, IR, PC2TV, Li-ion B, Win95 & Works	36	3045	
CL UltraNote PMS-TM223	Pi/233	16	3000	CTFT	13.3"	512Kb, 2Mb VRAM, 440BX, SDRAM, 20x20x10, Yamaha 3D sound, USB, IR, PC2TV, Li-ion B, Win95 & Works	36	3490	
CL UltraNote PMS-TM266	Pi/266	16	3000	CTFT	13.3"	512Kb, 2Mb VRAM, 440BX, SDRAM, 20x20x10, Yamaha 3D sound, USB, IR, PC2TV, Li-ion B, Win95 & Works	36	3758	

ПРОГРАММАТОРЫ									
Модель	Процессор	Память	Диск	Монитор	Планшет	Габ.	Цена, руб.	Примеч.	Телефон
Программаторы: XELTEK, EPROM, PAL, GAL, PALCE, FLASH, MACH, MP			24	от 180	ИЛИТС		211-1783	210-2859	

ВИДЕОКАРТЫ									
Модель	Процессор	Память	Диск	Монитор	Планшет	Габ.	Цена, руб.	Примеч.	Телефон
Diamond Stealth	3D 2240 Pro 2Mb PCI OEM	12	45	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.			234-3663	234-5670	
Diamond Stealth	3D 4040 4Mb fixed AGP OEM	12	85	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.			234-3663	234-5670	
Diamond Stealth	3D 4040 4Mb PCI OEM	12	90	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.			234-3663	234-5670	
Diamond Fire	GL 1800 Pro 8Mb PCI/AGP OEM	12	155/228	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.			234-3663	234-5670	
Diamond Fire	GL 3000 8Mb VRAM + 32Mb DRAM PCI Retail	12	1222	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.			234-3663	234-5670	
Diamond Fire Port	2D/4D SCSI-2 Ultra wide PCI Retail	12	104/156	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.			234-3663	234-5670	
Diamond Viper	V300 4Mb PCI/AGP OEM	12	95	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.			234-3663	234-5670	
S3	Verge 4X 4Mb PCI	6	27	НИКС			284-2895		
S3	Verge 4X 4Mb AGP	6	35	НИКС			284-2895		

ГРАФИЧЕСКИЕ И МУЛЬТИМЕДИЙНЫЕ РАСШИРИТЕЛИ									
Модель	Процессор	Память	Диск	Монитор	Планшет	Габ.	Цена, руб.	Примеч.	Телефон
Diamond Monster	3D 1800 Pro FX Voodoo 2 Retail	12	250	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.			234-3663	234-5670	
Diamond Monster	3D 3400L 4Mb PCI Retail/OSM	12	129/117	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.			234-3663	234-5670	
Diamond Monster Sound	3D 3400L 4Mb PCI Retail	12	156	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.			234-3663	234-5670	

УСТРОЙСТВА ЧТЕНИЯ И ЗАПИСИ ИНФОРМАЦИИ									
Модель	Процессор	Память	Диск	Монитор	Планшет	Габ.	Цена, руб.	Примеч.	Телефон
CD-ROM	32x speed, Mitsumi, Teac, ASUS	6	55	НИКС			284-2895		
CD-ROM	24/32x speed	6	от 30	СИНКОМ			223-6478		
ZIP Drive Iomega	ext., 100Mb, LPT, opt. сканер	12	135	ДЖЕТ			268-3485	210-9722	

НОСИТЕЛИ ИНФОРМАЦИИ									
Модель	Процессор	Память	Диск	Монитор	Планшет	Габ.	Цена, руб.	Примеч.	Телефон
MO-диск, BaseT, 230Mb-2.5Gb			от 75	БЕЛКОМ			231-8159		
MO-диск, Verbatim, Fujitsu, BaseT, 3M, 3.5, 230/450/640Mb, 5.25/10.5, 1/2, 3/2, 5/8"			12	от 7	ТАЙР-ЛЮБ		266-1990	266-6691	
CD-R-диск, BASF, 650Mb, 74 мин. доставка			от 1.6	БЕЛКОМ			231-8159		
CD-R/RW-диск, Verbatim, (запис. устр. CD-R/RW)			от 2.5/480	ТАЙР-ЛЮБ			266-1990	266-6691	
Дискеты 3.5" BaseT, DOS form, 1.44Mb, доставка			от 3	БЕЛКОМ			231-8159		
Дискеты 3.5" BaseT, 3M, Verbatim, DOS form, 2HD, 1.44Mb, доставка, диск			12	от 0.31	ТАЙР-ЛЮБ		266-1990	266-6691	

ЖЕСТКИЕ ДИСКИ									
Seagate ST32122A	2.1Gb, Ultra DMA	24	118	СИНКОМ-КОМ			223-6478		
Fujitsu MB30321AT	3.2Gb, Ultra DMA	30	130	СИНКОМ-КОМ			223-6478		
Seagate	2.1Gb, Ultra DMA, PIO-4	12	112	НИКС			284-2895		
Western Digital Caviar 34300	4.3Gb, Ultra DMA, PIO-4	24	135	НИКС			284-2895		
Seagate Quantum	1.6/2.1/2.5/3.2/4.3Gb, Ultra DMA-33, Fast ATA-3	12	100	ТОДА			234-0470	234-0866	

Размещение рекламы в таблице «Прайс» по телефонам/факсам: 285-08-93, 285-08-94

«ТЕХИНТЕРТОРГ» ПРЕДЛАГАЕТ:

КАЛЬКУЛЯТОРЫ
(10—16 разрядов)

ЭЛЕКТРОННЫЕ ЗАПИСНЫЕ КНИЖКИ
Casio (32 кБт, 64 кБт)

КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ
Canon FC-200/210/220/230(A4)
Canon 6216(A3)

ТЕЛЕФОНЫ
Panasonic KX-T 2365
Panasonic KX-T 2315
AOH
Siemens 802/805/832 (автоотв.)/815
General Elektrik

ТЕЛЕФАКСЫ
Samsung SF-110/150/800/2800
Panasonic KX-F580/680/780
Panasonic KX-1010 (обычн. бум.)

ПИШУЩИЕ МАШИНЫ
Samsung SQ-1000(A4)
Olivetti 510 ET(A4)
Olivetti 2450(A3, память)

БУМАГА
Офисная форматов А4, А3
(Россия, Финляндия)

ТЕРМОБУМАГА
РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

тел.: (017) 236-52-34, 236-86-35, 236-93-54

Модель	Питание	Стр.	Цены, руб.	Печать	Телефон
Office 4100, LED, 100 sheet tray, 14.4x29.5cm, многофункционал, сер. PS, офис, дист.	12	719	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011	
Office 5200, LED, 100 sheet tray, 14.4x29.5cm, многофункционал, сер. PS, офис, дист.	12	958	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011	
Panasonic 580-780, ЖКИ, ГТС, а/двостр. а/отв., а/отв. лист. пам.	12	от 250	БМ	235-3782, 230-9468	
Panasonic KX-F580/680/780, ГТС, ЖКИ, а/отв., а/отв. лист. пам.	12	от 270	ТЕХНОНЕЛ	266-0658, 266-7397	
Panasonic KX-F680/780/82, а/отв., а/отв. лист. пам., инстр. на рус. яз.	12	235/315/350	ТРЕЙДАСТ	222-4564, 220-3982	
Panasonic KX-F680/780, а/отв., а/двостр. ЖКИ	12	300/335	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122	
Panasonic KX-F910/920/930, ГТС, ЖКИ, а/отв., а/отв. лист. пам.	12	от 280	ТЕХНОНЕЛ	266-0658, 266-7397	
Olivetti OFX 1000/1200/2000, струйный, а/отв., сканер, сер. PS, ПК, лам. 1М6	12	от 469			
Samsung SF-1101, ЖКИ, 60 л. пам., а/отв., домашний	12	254			
Samsung SF-600, 70 л. пам., а/отв., офис, лам. ЖКИ	12	280			
Samsung SF-800, 30 л. пам., а/отв., офис, лам. ЖКИ	12	280			
Samsung SF-900, 100 л. пам., а/отв., ЖКИ	12	302			
Samsung SF-1600, а/отв., реж. отлож. пер., а/отв. ЖКИ, 70 л. пам.	12	289			
Samsung SF-2800, 90 л. пам., ЖКИ, а/отв., а/отв. лист. пам. на 30 мин.	12	369			
Samsung SF-2900, 110 л. пам., ЖКИ, а/отв., память 2М6	12	345			
Samsung SF-4200, струйный, а/отв., сканер, факс/теlex, копир, PS-факс/принтер	12	670			
Samsung SF-110/600/800/2800/4200, сер. PS	12	7	БЕЛАТРОНСЕРВИС	284-7219, 284-8021	
Samsung SF-1101/2800	12	245	АГРО	262-1527, 266-3852	
Samsung SF-1101, лам. ЖКИ, а/отв., а/отв. лист. пам., сер. PS	12	7	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068	
Samsung SF-1101/600/2800, ЖКИ, ГТС, а/отв., а/отв. лист. пам.	12	от 250	ТЕХНОНЕЛ	266-0658, 266-5456	
Samsung SF-30/100/2800, лам. ЖКИ, а/отв., а/отв. лист. пам., сер. PS	12	7	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068	
Samsung SF-30/600/2800, ЖКИ, ГТС, а/отв., а/отв. лист. пам.	12	от 215	БМ	235-3782, 230-9468	
Samsung SF-4200, 6 в одном: цп, принтер, сканер, копир, теlex, PS-факс	12	7	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068	
Samsung SF-5500, лам. ЖКИ, а/отв., а/отв. лист. пам., а/отв. лист. пам.	12	7	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068	
Samsung SF-900, лам. ЖКИ, а/отв., а/отв. лист. пам., сер. PS	12	7	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068	
Samsung, Panasonic, доставка	12	7	ОРИГАНИЗАЦИЯ	228-9905	
Sharp FO-2600, лазерный на обычной бумаге, сер. PS	+	7	АСТОР	229-2444, 229-2444	
Sharp FO-155/155/455, ЖКИ, лам. ЖКИ, а/отв., а/отв. лист. пам.	12	7	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068	

Туссон

285-39-93, 236-42-88, 236-59-31

Модель	Питание	Стр.	Цены, руб.	Печать	Телефон
LG Electronic 9720, 900 МГц, дв. набор, цп, а/отв., до 3 трубок	12	246/265	ТРЕЙДАСТ	222-4564, 220-3982	
LG Electronic GT-9720A, 910 МГц, все навигаторы, доставка	12	7	ОРИГАНИЗАЦИЯ	228-9905	
LG Electronic 900 МГц, радиус от 150 м, ежесекунд.	12	от 125	ТЕХНОНЕЛ	266-0658, 266-5456	
Panasonic 2310/15/65/65, ЖКИ, а/двостр. а/отв., память, ГТС, системные	12	35-117	ТРЕЙДАСТ	222-4564, 220-3982	
Panasonic 1408/908, 30-900 МГц, дв. набор, порт, до 1 км	12	70/303	ТРЕЙДАСТ	222-4564, 220-3982	
Panasonic KX-T, ЖКИ, ГТС, а/двостр. 28 км. память	12	от 34	БМ	235-3782, 230-9468	
Panasonic KX-T, ЖКИ, ГТС, а/двостр. память, сер. PS	12	от 30	ПЕОЛАМ	268-6437, 266-7397	
Panasonic KX-TC 408/409/418/419, 30-39МГц, ежесек.	12	от 82	ТЕХНОНЕЛ	266-0658, 266-5456	
Panasonic KX-TC 900/910/912/938/951/928, радиус 500 м	12	от 125	ТЕХНОНЕЛ	266-0658, 266-5456	
Panasonic KX-T2365/2315, а/двостр. ЖКИ, память 28 км	+	50/43	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122	
Samsung SP-9915/919, 919, 900 МГц, ЖКИ, 20 км. пам., сер. PS	12	170	ТУССОН	285-3993, 236-5931	
Samsung, принцип с порт. номером тон. набор, 10 км. пам., сер. PS	12	от 20	ТУССОН	285-3993, 236-5931	

Модель	Питание	Стр.	Цены, руб.	Печать	Телефон
De-Te We, Германия, 14-900 портов, цп, сер. PS, сервис	12	7	ВЕФ-ИНЖИНИРИНГ	216-2298, 216-2174	
LG Electronic, Корея, 8-186 портов, установка	12	7	ИТС	227-7354, 229-1696	
NovStar, Малайзия, 3-6, 6-16, 6-32 и более, поставка и монтаж	12	7	ТУССОН	285-3993, 236-5931	
Panasonic 206/615, от 26 до 615, бесконечная программирование	12	240/650	ТРЕЙДАСТ	222-4564, 220-3982	
Panasonic KX-T, Япония, 6-512 портов, установка	12	7	ИТС	227-7354, 229-1696	
Panasonic KX-T, 3-6, 6-16, 6-32, лич., установка, программ.	12	от 240	ТЕХНОНЕЛ	266-0658, 266-5456	
Panasonic, Samsung, локал. конфигурация, сер. PS, монтаж	12	от 240	БМ	235-3782, 230-9468	
Samsung NX1232, от 6х15 до 12х32, поставка со склада, монтаж	12	от 834	ТУССОН	285-3993, 236-5931	
Siemens, принцип с порт. номером тон. набор, 10 км. пам., сер. PS	12	от 20	ТУССОН	285-3993, 236-5931	

Модель	Питание	Стр.	Цены, руб.	Печать	Телефон
Casio, Citizen, 12, 14, 16, 18, 20, 22, 24, 26, 28, 30, 32, 34, 36, 38, 40, 42, 44, 46, 48, 50, 52, 54, 56, 58, 60, 62, 64, 66, 68, 70, 72, 74, 76, 78, 80, 82, 84, 86, 88, 90, 92, 94, 96, 98, 100, 102, 104, 106, 108, 110, 112, 114, 116, 118, 120, 122, 124, 126, 128, 130, 132, 134, 136, 138, 140, 142, 144, 146, 148, 150, 152, 154, 156, 158, 160, 162, 164, 166, 168, 170, 172, 174, 176, 178, 180, 182, 184, 186, 188, 190, 192, 194, 196, 198, 200, 202, 204, 206, 208, 210, 212, 214, 216, 218, 220, 222, 224, 226, 228, 230, 232, 234, 236, 238, 240, 242, 244, 246, 248, 250, 252, 254, 256, 258, 260, 262, 264, 266, 268, 270, 272, 274, 276, 278, 280, 282, 284, 286, 288, 290, 292, 294, 296, 298, 300, 302, 304, 306, 308, 310, 312, 314, 316, 318, 320, 322, 324, 326, 328, 330, 332, 334, 336, 338, 340, 342, 344, 346, 348, 350, 352, 354, 356, 358, 360, 362, 364, 366, 368, 370, 372, 374, 376, 378, 380, 382, 384, 386, 388, 390, 392, 394, 396, 398, 400, 402, 404, 406, 408, 410, 412, 414, 416, 418, 420, 422, 424, 426, 428, 430, 432, 434, 436, 438, 440, 442, 444, 446, 448, 450, 452, 454, 456, 458, 460, 462, 464, 466, 468, 470, 472, 474, 476, 478, 480, 482, 484, 486, 488, 490, 492, 494, 496, 498, 500, 502, 504, 506, 508, 510, 512, 514, 516, 518, 520, 522, 524, 526, 528, 530, 532, 534, 536, 538, 540, 542, 544, 546, 548, 550, 552, 554, 556, 558, 560, 562, 564, 566, 568, 570, 572, 574, 576, 578, 580, 582, 584, 586, 588, 590, 592, 594, 596, 598, 600, 602, 604, 606, 608, 610, 612, 614, 616, 618, 620, 622, 624, 626, 628, 630, 632, 634, 636, 638, 640, 642, 644, 646, 648, 650, 652, 654, 656, 658, 660, 662, 664, 666, 668, 670, 672, 674, 676, 678, 680, 682, 684, 686, 688, 690, 692, 694, 696, 698, 700, 702, 704, 706, 708, 710, 712, 714, 716, 718, 720, 722, 724, 726, 728, 730, 732, 734, 736, 738, 740, 742, 744, 746, 748, 750, 752, 754, 756, 758, 760, 762, 764, 766, 768, 770, 772, 774, 776, 778, 780, 782, 784, 786, 788, 790, 792, 794, 796, 798, 800, 802, 804, 806, 808, 810, 812, 814, 816, 818, 820, 822, 824, 826, 828, 830, 832, 834, 836, 838, 840, 842, 844, 846, 848, 850, 852, 854, 856, 858, 860, 862, 864, 866, 868, 870, 872, 874, 876, 878, 880, 882, 884, 886, 888, 890, 892, 894, 896, 898, 900, 902, 904, 906, 908, 910, 912, 914, 916, 918, 920, 922, 924, 926, 928, 930, 932, 934, 936, 938, 940, 942, 944, 946, 948, 950, 952, 954, 956, 958, 960, 962, 964, 966, 968, 970, 972, 974, 976, 978, 980, 982, 984, 986, 988, 990, 992, 994, 996, 998, 1000	12	5/мат.	ССМ	249-91-03, 249-30-06	
Casio, Citizen, карманные, научные, инженерные, графические	12	6/мат.	ССМ	249-91-03, 249-30-06	
Citizen, 8-16, 8-18, 8-20, 8-22, 8-24, 8-26, 8-28, 8-30, 8-32, 8-34, 8-36, 8-38, 8-40, 8-42, 8-44, 8-46, 8-48, 8-50, 8-52, 8-54, 8-56, 8-58, 8-60, 8-62, 8-64, 8-66, 8-68, 8-70, 8-72, 8-74, 8-76, 8-78, 8-80, 8-82, 8-84, 8-86, 8-88, 8-90, 8-92, 8-94, 8-96, 8-98, 9-00, 9-02, 9-04, 9-06, 9-08, 9-10, 9-12, 9-14, 9-16, 9-18, 9-20, 9-22, 9-24, 9-26, 9-28, 9-30, 9-32, 9-34, 9-36, 9-38, 9-40, 9-42, 9-44, 9-46, 9-48, 9-50, 9-52, 9-54, 9-56, 9-58, 9-60, 9-62, 9-64, 9-66, 9-68, 9-70, 9-72, 9-74, 9-76, 9-78, 9-80, 9-82, 9-84, 9-86, 9-88, 9-90, 9-92, 9-94, 9-96, 9-98, 1-00	12	от 2,5	ЧЕСМА	262-9487, 262-8430	
Citizen SDC-888, 12 р., двойное питание, сер. PS	12	от 15,3	ЧЕСМА	262-9487, 262-8430	
Citizen SDC-888, 12 р., двойное питание	12	от 15,3	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122	
Citizen, Casio, 1-15 разрядов, бег. курс., с памятью, двойное пит.	12	от 9,5	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813	

Модель	Питание	Стр.	Цены, руб.	Печать	Телефон
Casio, Citizen, 12, 14, 16, 18, 20, 22, 24, 26, 28, 30, 32, 34, 36, 38, 40, 42, 44, 46, 48, 50, 52, 54, 56, 58, 60, 62, 64, 66, 68, 70, 72, 74, 76, 78, 80, 82, 84, 86, 88, 90, 92, 94, 96, 98, 100, 102, 104, 106, 108, 110, 112, 114, 116, 118, 120, 122, 124, 126, 128, 130, 132, 134, 136, 138, 140, 142, 144, 146, 148, 150, 152, 154, 156, 158, 160, 162, 164, 166, 168, 170, 172, 174, 176, 178, 180, 182, 184, 186, 188, 190, 192, 194, 196, 198, 200, 202, 204, 206, 208, 210, 212, 214, 216, 218, 220, 222, 224, 226, 228, 230, 232, 234, 236, 238, 240, 242, 244, 246, 248, 250, 252, 254, 256, 258, 260, 262, 264, 266, 268, 270, 272, 274, 276, 278, 280, 282, 284, 286, 288, 290, 292, 294, 296, 298, 300, 302, 304, 306, 308, 310, 312, 314, 316, 318, 320, 322, 324, 326, 328, 330, 332, 334, 336, 338, 340, 342, 344, 346, 348, 350, 352, 354, 356, 358, 360, 362, 364, 366, 368, 370, 372, 374, 376, 378, 380, 382, 384, 386, 388, 390, 392, 394, 396, 398, 400, 402, 404, 406, 408, 410, 412, 414, 416, 418, 420, 422, 424, 426, 428, 430, 432, 434, 436, 438, 440, 442, 444, 446, 448, 450, 452, 454, 456, 458, 460, 462, 464, 466, 468, 470, 472, 474, 476, 478, 480, 482, 484, 486, 488, 490, 492, 494, 496, 498, 500, 502, 504, 506, 508, 510, 512, 514, 516, 518, 520, 522, 524, 526, 528, 530, 532, 534, 536, 538, 540, 542, 544, 546, 548, 550, 552, 554, 556, 558, 560, 562, 564, 566, 568, 570, 572, 574, 576, 578, 580, 582, 584, 586, 588, 590, 592, 594, 596, 598, 600, 602, 604, 606, 608, 610, 612, 614, 616, 618, 620, 622, 624, 626, 628, 630, 632, 634, 636, 638, 640, 642, 644, 646, 648, 650, 652, 654, 656, 658, 660, 662, 664, 666, 668, 670, 672, 674, 676, 678, 680, 682, 684, 686, 688, 690, 692, 694, 696, 698, 700, 702, 704, 706, 708, 710, 712, 714, 716, 718, 720, 722, 724, 726, 728, 730, 732, 734, 736, 738, 740, 742, 744, 746, 748, 750, 752, 754, 756, 758, 760, 762, 764, 766, 768, 770, 772, 774, 776, 778, 780, 782, 784, 786, 788, 790, 792, 794, 796, 798, 800, 802, 804, 806, 808, 810, 812, 814, 816, 818, 820, 822, 824, 826, 828, 830, 832, 834, 836, 838, 840, 842, 844, 846, 848, 850, 852, 854, 856, 858, 860, 862, 864, 866, 868, 870, 872, 874, 876, 878, 880, 882, 884, 886, 888, 890, 892, 894, 896, 898, 900, 902, 904, 906, 908, 910, 912, 914, 916, 918, 920, 922, 924, 926, 928, 930, 932, 934, 936, 938, 940, 942, 944, 946, 948, 950, 952, 954, 956, 958, 960, 962, 964, 966, 968, 970, 972, 974, 976, 978, 980, 982, 984, 986, 988, 990, 992, 994, 996, 998, 1-00	12	5/мат.	ССМ	249-91-03, 249-30-06	
Casio, 8-256 бп, русифицированный, лам. ЖКИ, сер. PS	12	5/мат.	ССМ	249-91-03, 249-30-06	
Casio SF580/5780, 128/256бп, большой дисплей, сер. PS	12	110/130	ЧЕСМА	262-9487, 262-8430	
Casio Sharp, 15 моделей, 1-256бп, рус., сер. PS	12	от 10	ЧЕСМА	262-9487, 262-8430	
Переводчики, 5 моделей, от 8000 слов, сер. PS	12	от 45	ЧЕСМА	262-9487, 262-8430	

Модель	Питание	Стр.	Цены, руб.	Печать	Телефон
ПИЩУЩИЕ МАШИНЫ					
Canon, Daytek, Olivetti	12	от 98	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813	
Olivetti ET 510/2450	A4, рус./лат./англ., скан.	12	7	БЕЛАТРОНСЕРВИС	284-7219, 284-8021
Olivetti ET 2450 MD/2	A3, рус./бел./лат./англ., ЖК, 32х65 (8 стр.)	12	578		
Olivetti ET 2450/2	A4, рус./бел./лат./англ., а/отв. ос.	12	412		285-39-93
Olivetti ETP 510	A4, рус./бел./лат./англ., а/отв. ос. пом. 80 мм	12	130		236-42-88
Olivetti ETP 540, A4, р./б./л./англ., а/отв. ос. пом. 3-стр. диспл. 220 мм	12	226			236-59-31
Olivetti 510/540/2450 MD/2, доставка	*	?	БИТРАЭД		223-6047, 229-2101
Olivetti SP 50/51/54, доставка	+	?	БИТРАЭД	223-6047, 229-2101	
Olivetti ET-510	A4, рус./лат./корр. текста	12	115	ДИСПЕРАД	263-9048, 263-9123
Olivetti 510/540	рус./лат./а/корр. ос. и оформл. текста	12	130	БЕЛФОРТ	234-2054, 234-2055
Olivetti SP501	рус./а/корр. ос. и оформл. текста	12	165	БЕЛФОРТ	234-2054, 234-2055
Samsung		12	от 95	БМ	235-3782, 230-9461

НЕФТЕГАЗОВЫЙ КОМПЛЕКС

«БЕЛТРАНСГАЗ» ТРЕБУЕТ ДЕНЕГ

АНДРЕЙ МАХОВСКИЙ

На прошлой неделе Беларусь отмечала праздник работников нефтегазового комплекса. Накануне мероприятия концерн «Белтрансгаз» объявил о том, что программа генеральной реконструкции газопроводов, проходящих по территории Беларуси, потребует вложения \$1613 млн до 2010 года.

Официально объявлено, что концерн собирает финансировать реконструкцию частично за счет бюджетных вложений, частично — за счет средств, получаемых от транзита по белорусской территории российского газа. Оба источника представляются довольно ненадежными, поэтому для «Белтрансгаза» становится актуальным вопрос о привлечении к ремонту газовых сетей иностранного капитала. Сейчас только одна компания может рассматриваться на роль потенциального инвестора — это РАО «Газпром».

«Газпром» своего интереса ко всякого рода финансовым проектам вокруг «Белтрансгаза» никогда не скрывал. И теоретически у РАО всегда была возможность стать совладельцем белорусского концерна. Ее обеспечивала и обеспечивает хроническая неспособность Беларуси в полном объеме оплачивать поставки газа — «Газпром» неоднократно предлагал прощение долгов в обмен на пакет акций «Белтрансгаза».

Несколько лет назад была даже проведена оценка предприятия. По мнению специ-

алистов РАО, «Белтрансгаз», с учетом изношенности газопроводов и необходимости крупных капитальных вложений, стоит около \$1 млрд. Беларусь называет цифру в несколько раз большую и настаивает на оценке с учетом балансовой стоимости предприятия.

Еще в апреле белорусскому руководству было предложено погасить долг за газ (\$250 млн) путем передачи «Газпрому» 20%-ного пакета акций «Белтрансгаза». До сих пор Беларусь, однако, предпочитала искать более безболезненные схемы расчетов, привлекая к участию в них частные компании, российские министерства финансов и обороны. Концерн «Белресурсы», назначенный уполномоченным координировать взаимозачеты, дважды в этом году объявлял о том, что соглашения, необходимые для их проведения, достигнуты. В первый раз это было весной этого года, второй раз — в августе. Но оба раза соглашения фактически не были выполнены.

В течение первой половины года Беларусь оплачивала только 64%. В июле удалось добиться почти 100%-ной оплаты, но уже в августе валюта понадобилась для оплаты нефти на посевную и месячные поставки газа были погашены только на

78%. Как сообщил президент концерна «Белтопгаз» Эдуард Товпенек, на осенне-зимний отопительный период Беларуси потребуется дополнительно еще около 1 млрд кубометров газа. По его словам, принципиальное соглашение о поставке 400 млн кубометров «Газпрому» уже достигнуто с российским правительством. Еще 500 млн кубометров Беларусь надеется получить от корпорации «Итера». Правда, в обоих случаях поставки довольно сомнительны. Насчет 400 млн кубометров Беларусь договаривалась с правительством Кириенко задолго до начала российского кризиса. Что касается «Итеры», то в данном случае речь идет о поставках газа на условиях давальческого сырья для ПО «Азот».

Учитывая последние события в России, министр экономики Беларуси Владимир Шимов не исключает, что «Газпром» станет более настойчиво требовать оплаты долга от Беларуси. И заявления «Белтрансгаза» о необходимости реконструкции, похоже, не случайны. Отсутствие у Беларуси денег на реконструкцию газовых сетей может служить достаточным оправданием для акционирования предприятия и передачи части акций «Газпрому». Астрономические суммы, необходимые для проведения ремонта, должны убедить некоторых белорусских руководителей, твердо стоящих на страже государственной собственности, что «Газпром» «Белтрансгазу» все-таки нужен.

КОНТРАКТЫ

ТЕНДЕР БЕЗ ПОБЕДИТЕЛЕЙ

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

На прошлой неделе тендерная комиссия Министерства сельского хозяйства Беларуси подвела предварительные итоги объявленного несколько недель назад конкурса по подбору фирм-поставщиков продовольственной и фуражной пшеницы, фуражного ячменя и кукурузы, подсолнечного и соевого шрота. Состоявшееся мероприятие трудно назвать обычными тендерными торгами — скорее министерство приценивалось к предложениям коммерческих фирм. В течение нескольких дней Минсельхозпрод анализировал их, а потом выдвинул контрпредложения, смысл которых сводится к сбиванию цены.

Этот шаг тендерной комиссии логичен, поскольку потенциальные поставщики выступили практически единым фронтом и попросили за тонну продовольственной и фуражной пшеницы соответственно \$135 и \$100. Ответ министерства — \$130 и \$90. Насколько возможно снижение цены, покажет время. Но очевидно, что ситуация не на стороне Минсельхозпрод — сказываются неурожай в стране, финансовый кризис в России и СНГ, традиционная нехватка валютных ресурсов.

Таким образом, пока поставщики сырья для хлебной промышленности и животноводческого комплекса не названы. Как пояснили в тендерной комиссии, каждая из 17 фирм, представивших свои предложения и получившая контрпредложения, может обратиться в министерство и конкретизировать условия и объемы поставок.

Еще одним из основных условий потенциальных поставщиков является оплата товара в свободно конвертируемой валюте — это указано в тендерной документации большинства фирм Беларуси, Литвы, России, Украины, Казахстана и США. Данное требование актуально и в нынешнем году, даже несмотря на то, что в прошлом министерство не могло оплатить валютные контрак-

ты. В предложениях одного из участников откровенно издевательски указывалось на готовность поставить подсолнечный шрот за любую валюту (эквивалентную \$), за исключением белорусских «зайчиков».

Желание поставить зерновые и шрот за национальную валюту и по курсу Национального банка выразили лишь «ЛУ-Койл-Белмаркет» и «Белагроинторг». Такие же условия расчетов за свою продовольственную и фуражную пшеницу допускает ГПТО «Белая Русь», но оговаривая возможность конвертации «зайчиков» в течение трех дней на МВБ.

По словам заместителя министра сельского хозяйства Михаила Петрашкевича, при определении поставщиков предпочтение будет отдано тем, которые согласятся работать по

товарообменной схеме. Минсельхозпрод в качестве оплаты предлагает материально-технические ресурсы (в основном сельскохозяйственную технику). В частности, «Белресурсы» может приобрести через ТД «Кубань-Беларусь» 20 тыс. тонн кубанской пшеницы в обмен на 300 тракторов «МТЗ-80»; ГПТО «Белая Русь» — обменять технику на ставропольскую пшеницу.

Некоторые предложения касаются поставок зерновых в обмен на продукцию отечественного животноводства. Украинская «Парима» изъявила готовность поставить подсолнечный шрот в обмен на молоко, а продовольственную и фуражную пшеницу — на отечественную сельхозтехнику; «Хлеб-сервис» может обменять пшеницу и шрот на наше мясо. Бартерные операции допускают «ЛУКойл-Белмаркет» и агрофирма «Колос», а также ГПТО «Белая Русь».

Впрочем, по этим позициям активно работает и сам Минсельхозпрод. По словам г-на Петрашкевича, в министерстве и правительстве сегодня прорабатывается схема реализации мяса-молочной продукции за пределы республики. Валютная выручка в этом случае полностью пойдет на закупки зерновых.

ОФИСНАЯ МЕБЕЛЬ

скидки до 15%
опт и мелкий опт
Минск, Логойский тракт, 20
(017) 265-14-25, 265-46-46
Минск, пр. Ф.Скорины, 131/1
магазин «Книги»
(017) 264-43-88

TIMONS PLUS

Вы отдохнули? Теперь отдыхают наши цены!



Плата услуг предприятия — по среднемесячному курсу НБ РБ

COSMOS TV
Лицензия №217 Минвязи от 21.07.96 на 5 лет
Минск, Красная, 6. Тел.: 213-48-84



с 1 по 11 сентября

Вы можете стать абонентом сети «Космос ТВ» по льготным расценкам.

скидка 40%

на подключение каждому, кто желает смотреть
20 лучших телеканалов

● В программном пакете предприятия 4 новых канала: TNT, ACT (2x2), Fashion TV, Euronews
● Исключительно для абонентов «Космос ТВ» — Чемпионат мира по автогонкам «ФОРМУЛА-1»



GREEN WAY

GW Express Corp.

ИММИГРАЦИЯ В КАНАДУ

- полное сопровождение по всем видам иммиграции в Канаду
- английская и французская провинции для иммигрирующих в Квебек — кратчайшие сроки
- многолетний опыт работы в Израиле и на Украине

телефон / факс (0172) 204-203, 204-561

Белорусское Агентство Занятости

ВАШИ ШАНСЫ НАЙТИ

стоящего сотрудника
подходящую работу



возрастают сразу же после звонка
по тел. 268-73-91, факс 284-68-01

Обращайтесь к профессионалам!

НЕПРИВЫЧНО?

HYUNDAI SONATA

Объем двигателя - 2.0

+

Полный электропакет:
электростеклоподъемники всех дверей,
электрорегулировка наружных зеркал,
обогрев зеркал, центральный замок

+ АБС

+ Аудио проигрыватель

+ Кондиционер

+ Зеленоватый салон +

Легкие алюминиевые диски +

Шины MICHELIN 205/60 R15











+++ ... =
12,100
зл

Лиц. № 217 от 10.01.1997 до 10.01.2002

к ХОРОШЕМУ привыкаешь быстро...

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ И АКСЕССУАРОВ ДЛЯ ОФИСА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрывтие	Цвет	Цена, у.е.	Телефон	Примечание
 СП «АБСОЛЮТ-ЮНИС» ул. Гикало, 9; время работы: 9.00-19.00, в субботу - 9.00-18.00, выходной - воскресенье	многофункциональная офисная мебель	Италия (Teorema Office)	меламин, ламинат	7 вариантов	от 101	239-8084 239-8480 239-8606	индивидуальная комплектация;
	мебель для руководителей		меламин, экологически чистый лак	7 вариантов	от 584		поставка со склада в Минске и под заказ;
	компьютерные стойки		меламин	2 варианта	от 167		вся продукция сертифицирована
АЛЬМАГОР	офисные наборы «Вена», платяные шкафы	Беларусь	нат. шпон (дуб, бук)	черный, комбинир.	от 50	226-3734 226-3559 226-2300	индивидуальная комплектация завода-изготовителя
 торговое оборудование, офисная мебель, кухни		Беларусь	импортная ламинирован- ная ДСП, МДФ, стекло, профиль	широкий выбор по каталогу	широкий диапазон цен	Минск: 224-2060, Гомель: 533-547, Витебск: 254-532, Могилев: 310-670, Гродно: 720-047, Брест: 233-260	материалы производства Германии, Польши, высокое качество изготовления по европейским технологиям, проект, доставка, монтаж
ВАША МЕБЕЛЬ	стулья, кресла	Италия	ткань, кожа	различный	от 12/от 40	230-8502 230-8627	поставки со склада; доставка, сборка
	офисная мебель, кабинеты руководителя	Италия, Беларусь	шпон		договорная		
ЕВРОМЕБЕЛЬ офис - ул. К.Цеткин, 18	офисная мебель	Беларусь, Польша и др.	ламини- рованная ДСП, ткань, кожа	черный, пепел, орех, махагон, перламутр, вишня, бук, металл	20...390	тел.: 235-6951, 211-0606, 226-9885, 216-9696, 276-9996; м-н «Евромебель» (пер. Козлова, 4) м-н «Богатырь» (ул. Прищипко, 32) БК «Минскспло» (пр. Машерова, 14) ДТ «Свислочь» (ул. Сторожовская, 8)	
МЕБЕЛЬПРОМ	мебель для офисов, банков, магазинов	Беларусь	ламини- рованная ДСП	пепел, антрацит, махагон, бук	56...270	210-4301 210-4303 210-4304 266-3413	ул. К.Цеткин, 3
	универсальная и представительская мебель Mebelux	Беларусь- Италия	сверхпрочный меламин	серый, орех, антрацит	от 75	234-4342 234-4634	поставка со склада и под заказ; клиентам фирмы бесплатно: дизайн-проект помещения, доставка по Минску, сборка и установка; дополнительно: настольные лампы и светильники
	компьютерная, офисная мебель Sitoca	Бельгия		светло-серый, бук	от 66		
	офисная мебель (система модулей) «Ленрауммебель»	Финляндия- Россия	бук, белый, черный	от 21			
	офисные аксессуары MultiForm	Австрия	ударопрочный полиэтилен, антистатик	Более 30 вариантов	от 3		
	офисные кресла, стулья	Италия	износостойкая ткань, нат. кожа	13 вариантов	40...341		
	офисная мебель, кресла, стулья	Германия, Италия	меламин, ламинат, ткань, кожа	различный	договорная	229-2939	ул. Интер- национальная, 16 (р-н к/т «Победа»)
 СП «ПРО-ТРЕЙД» ул. Гусовского, 4-501; ул. Прищипко, 23 (к/т «Аврора»)	мебель для персонала и посетителей	Беларусь, Польша	современные покрытия будут защищать вашу мебель от царапин и пролитого кофе даже в самых критических ситуациях	пепел (светло-серый) антрацит (темно-серый), орех (желто- коричневый), махагон (вишневый), радика, бук	оптимально доступные, разумное соотноше- ние цена/ качество	216-8216 253-3077 254-3248 254-4096 259-6770 216-8416	торговля со склада (90%), широкий ассортимент, консультации специалистов, доставка, сборка, гарантийное и послегарантийное обслуживание
	компьютерные рабочие места						
	столы, тумбы						
	мебель для руководителей и менеджеров						
	кресла, стулья						
	офисная мебель	Голландия	ламинат	4 варианта	по прайсу	285-6795 262-2228	доставка, сборка
	картотеки, металлические шкафы	Англия, Малайзия		серо-бежевый			
 ул. Пуликова, 53-1204 (12-й этаж)	кабинеты руководителей	Италия	ламинат, меламин, нат. дерево	различные оттенки пород дерева, светло-серый, темно-серый, антрацит	от 143	285-3993 236-5931 236-4288 236-5293 лейджер 249-0000 (аб. 372)	поставка со склада и под заказ; бесплатно: доставка, монтаж, разработка проекта размещения мебели
	рабочие места для персонала				от 117		
	мебель для компьютеров				от 119		
	офисные кресла, стулья				от 40		
 Центр офисной мебели	офисная мебель, кабинеты	Италия	ламинат	орех, серый	от 18	236-8395 213-4888	салон офисной мебели: ул. Смолчкова, 9, ул. Филимонова, 5; все консультации, бесплатно: доставка, сборка
	мебель для персонала						
	кресла для руководителей						
	офисные кресла и стулья для посетителей						

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ И АКСЕССУАРОВ ДЛЯ ДОМА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Материал, цвет	Цена, у.е.	Телефон	Примечание
АЛЬМАГОР	корпусная мебель, мягкая мебель, комоды (в ассорт.), журнальные столы, карнизы	Беларусь	массив, ДСП, нат. шпон	35...700	226-2300 226-3734	торговый центр (ул. С.Ковалевской, 5)
ЕВРОМЕБЕЛЬ	мебель для дома	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП, ткань, кожа (черный, белый, орех, махагон, бук, перламутр, вишня, ясень, металл)	15...790	235-6957 216-9696 276-9996 211-0606	м-н «Евромебель» (пер. Козлова, 4) м-н «Богатырь» (ул. Прищипко, 32) офис - ул. К.Цеткин, 18,
Natuzzi	мягкая мебель (150 моделей)	Италия	нат. кожа, 125 вариантов цветов		227-0620 232-1048	салон Natuzzi - ул. Комсомольская, 17

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ТОРГОВОГО ОБОРУДОВАНИЯ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрывание	Цвет	Цена, у.е.	Телефон	Примечание
АЙВОРИ	прилавки, витрины, горки, кассовые кабины	Беларусь	алюминиевый профиль, металл, полимерное	по желанию	по калькуля- ции	226-4429 220-9466	индивидуальное проектирование, доставка, установка
БЕЛАСОЛЬ	торговое оборудование для магазинов, баров, кафе, офисная мебель	Беларусь	меламин, ламинат, полимерное	широкая гамма цветов	договорная	228-6616 239-4850	постоянно действующая выставка - ул. Баравицки, 17 (левое крыло, 1-й эт.)
МЕАКОР	прилавки, горки	ламинированная ДСП, пластик, металл	ламинированная ДСП, пластик, металл, стекло		от 100	285-7665 232-7768	ул. Сурганова, 21-42
	витрины, стеллажи				договорная		
	холодильное оборудование: Польша (со склада в Минске), Италия (под заказ)						

РАЗМЕЩЕНИЕ ИНФОРМАЦИИ ПО Т.Ф.: 285-08-94, 285-08-93

ОБЗОР РЫНКА

ЧЕГО СТОИМ,

ВАЛЕРИЙ ЯРЦЕВ

Оказание строительных услуг можно, пожалуй, назвать вечным бизнесом. Однако даже такой вид деятельности переживает свои спады и подъемы, обусловленные общеэкономической ситуацией и конъюнктурой данного сегмента рынка. О том, как живет отечественное строительство — наш сегодняшний обзор.

Строительные услуги весьма специфичны и порой существенно отличаются друг от друга. Для удобства разделим их на 3 основных группы: — общестроительные работы; — ремонтно-восстановительные работы; — интерьерные работы.

Дальнейший анализ будем проводить отдельно по каждому сегменту.

ОБЩЕСТРОИТЕЛЬНЫЕ РАБОТЫ

В настоящее время этот сегмент рынка строительных услуг почти полностью «захвачен» государственными организациями. Времена «коттеджного бума» миновали. Вместе с ними ушли в прошлое и бригады «шабашников», работавших самостоятельно или под руководством частных компаний.

Сегодня государственные структуры выполняют достаточно большие объемы общестроительных работ и практически не простаивают. Организации, созданные на базе госсобственности, доминируют на рынке жилищного строительства и почти вытеснили конкурентов с рынков промышленного и гражданского строительства.

Впрочем, сказать, что частные компании сегодня не выполняют общестроительные работы, нельзя. Большинство известных фирм, имеющих постоянные бригады, опыт и хорошую репутацию, переориентировались на интерьерные или ремонтно-восстановительные работы. Однако при наличии гарантий оплаты они не прочь «тряхнуть стариной».

За последние годы в Беларуси несколько возрос общий объем нового строительства в жилищном секторе. Однако эта тенденция не коснулась крупномасштабного промышленного и гражданского строительства.

С середины 90-х годов постепенно снижается доля иностранных инвестиций в белорусское строительство. Сегодня на наших стройках уже не встретишь доблестных турецких монтажников и штукатуров или педантичных германских прорабов.

Начинать заниматься общестроительными работами «с нуля» в настоящее время практически невозможно: постоянно ужесточаются требования к качеству работ, дорожают соответствующее оборудование и техника, растет заработная плата персонала. Государственным подрядчикам в этом отношении проще — значительная часть расходов дотируется бюджетом. А вот частным компаниям приходится нелегко.

Отечественные строители пользуются заслуженным авторитетом на просторах СНГ. Поэтому отдельно стоит затронуть такой аспект, как экспорт строительных услуг из

Беларуси в соседние страны.

Наибольшая часть этого экспорта приходится, естественно, на Россию. Относительно дешевая и высококвалифицированная рабочая сила из Беларуси весьма привлекательна для российского заказчика. Ведь белорусские строители выполняют все работы качественно и достаточно оперативно. Опыта нашим соотечественникам тоже не занимать. (Интересно, что белорусские строители активно внедряют за рубежом некоторые разработки отечественных НИИ.)

Учитывая необъятные про-

нельзя.) Козыри частных фирм — это прежде всего ориентация на современные технологии и материалы.

Особенно хорошо эта тенденция просматривается в сегменте кровельных работ. Негосударственные компании настилают кровли современными материалами (в основном импортными) и гарантируют, как минимум, 10-летний срок службы покрытия. (Для справки: кровля, покрытая традиционным отечественным руберондом, течет уже через 2 года.) Разумеется, для этого необходимо выдержать все нюансы технологии укладки, а значит, и предварительно обучить персонал. Заниматься такими «пустяками» государственным структурам недосуг.

Кроме того, на сегодняшний день незнание современных строительных материалов и



сторы СНГ и относительно низкую загруженность многих отечественных строительных организаций, можно прогнозировать дальнейший рост экспорта данных услуг. (Разумеется, при отсутствии кризисных проявлений в экономиках соседних государств.) Хотелось бы дождаться и увеличения спроса на общестроительные работы на внутреннем рынке. Однако пока это остается лишь желанием, никак не подкрепляемым реальным состоянием экономики.

РЕМОНТО-ВОССТАНОВИТЕЛЬНЫЕ РАБОТЫ

Традиционно сегмент ремонтно-восстановительных работ является наиболее «живой» частью рынка строительных услуг. Как бы качественно ни возводилось здание, рано или поздно его приходится ремонтировать. С другой стороны, с развитием бизнеса к нам пришла мода на внешнюю респектабельность офисных зданий, что также вызвало рост спроса на ремонтно-восстановительные работы.

В настоящее время основная часть заказов в этом сегменте рынка приходится из государственного сектора. Это и неудивительно: большая часть недвижимости в Беларуси по-прежнему не приватизирована.

Если в сегменте общестроительных работ государственные структуры лидируют с большим отрывом, то на рынке ремонтно-восстановительных работ частные компании чувствуют себя более уверенно. (Хотя говорить о каком-то паритете, по-видимому, все же

технологий — основная проблема государственных проектных организаций. А когда в проект закладываются заведомо устаревшие материалы и технологии, заказчику остается пенять лишь на себя за то, что быстро изнашиваются и требуют ремонта стены, перекрытия и т.д. (По этой причине многие солидные частные компании отказываются выполнять работы по подобным проектам, не желая впоследствии нести ответственность за безграмотность проектировщиков.) Впрочем, иногда не поздно пересмотреть проект и внести в него определенные изменения. В таком случае фирма получает заказ на выполнение работ, а клиент — гарантию качества.

Отставание производства от науки — объективная проблема белорусского строительства. Периодически провозглашающиеся на самом высоком уровне лозунги о необходимости повышения качества выполнения работ практически никак не претворяются в жизнь. Проектировщики же в большинстве своем как не знали, так, увы, и не знают современных мировых стандартов и технологий.

Сегодня, несмотря на неблагоприятную экономическую ситуацию в стране, представители многих фирм констатируют рост спроса на ремонтно-восстановительные работы. Общее повышение потребительской культуры сказывается на формировании представления об уровне качества данных услуг. Поэтому фирмы, предлагающие качественную наружную отделку с использованием современных материалов, не остаются без дела. Мож-

СТРОИТЕЛЬНЫХ УСЛУГ

ТО И СТРОИМ

но сказать, что ведущие компании, имеющие соответствующий опыт работы (не менее 4—5 лет) и определенные связи с поставщиками и клиентами, практически не нуждаются в рекламе: их производственные мощности иногда даже не позволяют оперативно реагировать на все заказы.

Однако конкуренция среди частных фирм, оказывающих

услуги, в большинстве случаев у таких фирм есть будущее, поскольку спрос на их услуги сегодня не уменьшается. Однако мелким компаниям приходится закладывать в свои коммерческие предложения заведомо более низкую прибыль, что отнюдь не способствует их процветанию.

В отношении распределения заказов ситуация на рынке

любые кризисы. Однако колебания рыночной конъюнктуры сказываются на этом сегменте рынка гораздо сильнее.

Именно здесь наиболее велика доля частных структур. Мастера-одиночки, укладывающие плитку или оклеивающие стены обоями, — наиболее дешевый и эффективный подход к ремонту для массового потребителя. (Выполнять все необходимые работы своими силами сегодня считается дурным тоном.) Однако зачастую «специалисты», приглашенные по газетному объявлению, сами не достаточно хорошо владеют определенными навыками. Поэтому потребитель их услуг рискует впустую лишиться денег и нервов.

Многие мастера-одиночки со временем организуют нечто вроде артелей или небольших фирм. Количество заказов у таких субъектов рынка растет в основном благодаря «народной» рекламе. Этот факт еще раз подтверждает, что в частном секторе очень легко скомпрометировать себя низким качеством работ. (Хорошо, если заказчик — тихий и мирный человек. Тогда все можно спихнуть на «обстоятельства». Ну а если это холерик с развитой мускулатурой, то горе-мастерам придется ой как несладко.)

«Выбитесь в люди» таким фирмам сложно: необходимы команда высококвалифицированных специалистов и запасы дорогостоящих материалов на складах. Решить эти проблемы под силу далеко не всем. Поэтому, достигнув определенного уровня, подобные структуры чаще всего останавливаются в развитии. Но даже в такой ситуации они вполне комфортно чувствуют себя на рынке, поскольку спрос на их услуги сохраняется.

Клиенты с достатком выше среднего предпочитают обращаться в фирмы, которые как минимум несколько лет профессионально занимаются интерьерными работами и поставками современных отделочных материалов. Таких компаний сравнительно немного, поэтому уровень цен на их услуги достаточно высок. (Часто высокие расценки являются и своеобразным показателем престижа фирмы.)

К сожалению, многие еще не понимают, что за хороший ремонт можно и нужно платить так же много, как, например, за шикарную квартиру или модный автомобиль. Поэтому и клюют на объявления мастеров-одиночек вроде «сделаю все не хуже, но на 30% дешевле». На практике такие обещания

выливаются в отсутствие достойного уровня сервиса и сгорание большого количества нервных клеток клиента.

Элитный ремонт сегодня предлагают немногие. Ряд таких компаний специализируется на домашних интерьерах, другие предпочитают работать с офисами и магазинами. Там, где речь заходит о стиле и высоком качестве, вопрос цены отпадает сам собой. Клиент ищет достойного исполнителя и заранее готов на его условия.

Основное подспорье в получении заказа для фирм, занимающихся элитным ремонтом, — это опять же их репутация. Несмотря на малочисленный контингент клиентов, ведущие компании постепенно развиваются, поскольку конкуренция в этом сегменте рынка по объективным причинам невелика. Как правило, основу своего успеха такие фирмы заложили в относительно благоприятный для бизнеса период начала 90-х годов.

ВЫВОДЫ

Несмотря на все трудности, деловая активность на рынке строительных услуг не затухает. Спрос на такие работы постоянно растет, поэтому здесь есть где развернуться и частным, и государственным структурам.

Возросшие требования к качеству ограничивают возможности развития строительного бизнеса «с нуля». Сегодня уже четко определились лидеры этого сегмента рынка, на которых приходится львиная доля всех заказов.

Общестроительные работы по-прежнему остаются прерогативой государственных структур. Рост объемов предоставления данных услуг обеспечивается в основном за счет государственных инвестиций и привлечения средств населения в жилищное строительство.

Кстати, создание фондов частного жилищного строительства можно назвать удачным решением. Привлечение личных средств граждан в данную отрасль — апробированная мировая практика. При определенных условиях такой подход может помочь решить жилищную проблему.

Продолжает расти экспорт строительных услуг, что доказывает высокое качество белорусского строительства.

Словом, данная отрасль постепенно «восстает из пепла». Вопрос лишь в том, сможет ли строительство вытянуть за собой всю экономику.

КОНСУЛЬТАЦИИ

КАК БЫТЬ С КЛАССИКОЙ?

РОМАН КОСТИЦЫН

Разговор о стилях в интерьере, наверное, бесконечен. И все же с достаточной долей уверенности можно сказать, что существует два вида интерьеров: классические и современные. Каждый понимает классику по-своему, но от этого она не перестает быть классикой. То же самое можно сказать и о модерне.

Так что же мы считаем классикой? Самый простой ответ — «все, что противостоит модерну». Действительно, модернизм — уникальный культурный феномен, достояние XX века — бросил вызов всей европейской культуре, начиная с античности. Он возник как противовес традиционному набору ценностей, условно принятых в искусстве за эстетическую основу. Влияние модерна особенно хорошо просматривается в изменениях формы. Данная тенденция коснулась живописи, литературы, музыки и, конечно же, архитектуры и интерьерного искусства.

Сегодня понятие «модерн» воспринимается скорее чисто на слух, хотя у него есть конкретные воплощения в архитектуре. Нечто обобщенное подразумевает и «классика».

Пожалуй, мы не ошибемся, если определим основным признаком классического стиля в интерьере выраженное стремление к комфорту и даже роскоши. Комфорт традиционно считается главным качеством жилища. Поэтому логично предположить, что агрессивный к любым традициям модерн если не отвергает вообще, то по крайней мере несколько иначе трактует это понятие.

Обилие мягких и уютных кресел, ажурная мебель из дорогого (и обязательно натурального) дерева, украшения из драгоценного металла (конечно же, золото) и классический блеск шелка. Тяжелые портьеры из бархата с кистями и бахромой (никаких жалюзи!). Живопись известных мастеров (по возможности, в подлинниках), книжные шкафы с раритетными фолиантами... Примерно такие картины возникают в воображении, когда речь идет об интерьере в классическом стиле.

И тем не менее классика

может быть осовремененной, как это чаще всего и происходит сейчас. Натуральное дерево, золото и бархат доступны далеко не каждому. Однако стремление к уюту открывает дорогу к правильному решению даже тем, кто не располагает большими финансовыми возможностями.

Сегодня особенно модной считается стилизация под классику. Опытный архитектор поможет вам избрать основное стилевое направление. В дальнейшем вы самостоятельно дополните интерьер нужными деталями. Где приобрести все необходимые аксессуары, опять же подскажут специалисты.

Главное в классическом интерьере — ощущение гармонии, завершенности и упорядоченности. Поэтому стремление к классике традиционно свойственно людям среднего и старшего возраста, которые уже удовлетворили свои амбиции и ищут в доме комфорт и отдых.

Однако нельзя утверждать, что классика — это нечто однозначно успокоительное и умиротворяющее. Вспомним, например, картину «Последний день Помпеи». Успокаивает она мало, однако является классическим образцом русской живописи. Таким же выразительным может быть интерьер вашей гостиной, если вы любите принимать гостей. Яркость красок придаст обстановке торжественность и создаст определенный настрой. К слову, важно, чтобы все функциональные зоны дома вызвали эмоции, адекватные конкретной ситуации.

Многие люди находят в классике путь к духовному самосохранению. В наш технократический век это становится насущной проблемой. Поэтому обратиться в поиске истины к классическому стилю — зачастую беспроигрышный вариант.



данные услуги, все же достаточно велика. Впрочем, по мнению руководителей многих компаний, именно она способствует образованию цивилизованного рынка. Благодаря конкуренции постепенно исчезают фирмы, не уделяющие достаточного внимания качеству выполнения работ. (К слову, качество сегодня — это уже не пустой звук. Фирмы боятся потерять репутацию, и потому стремятся выполнять все работы в строгом соответствии с действующими стандартами.)

Существует еще и конкуренция с государственными структурами. Но такая борьба, увы, зачастую не имеет шансов на успех из-за неравных «стартовых возможностей». (Например, для частных строительных компаний действует индекс плановых и накладных расходов, равный 0,8. На практике это означает снижение прибыли на 20%. Для государственных же структур такой коэффициент вообще не применяется. Как говорится, по comments.)

На рынке ремонтно-восстановительных услуг можно отметить деление крупных частных фирм на мелкие и средние. (Зачастую часть работников крупной компании создают собственную структуру, рассчитывая на старые связи и опыт.) Как показывает прак-

тически не изменяется. По словам руководителей ряда строительных компаний, механизм тендерных торгов в Беларуси по существу не действует. Сегодня тендер на ремонтно-восстановительные работы — это, как правило, чистая формальность. Победитель заранее известен, а остальные участники привлекаются лишь для создания пристойного «фона».

Несомненно, данное обстоятельство никак не способствует развитию цивилизованного рынка. Однако такое положение вещей легко объяснить: во-первых, всегда существуют люди, заинтересованные в том, чтобы направить денежные потоки в нужное русло. Во-вторых, боясь обмана и лишних проблем, многие заказчики ориентируются на свои старые связи и не признают незнакомцев без рекомендаций. В-третьих, гарантировать качество за низкую цену сегодня довольно сложно, а государственный заказчик чаще всего принимает в расчет лишь уровень затрат, игнорируя другие аспекты ремонта.

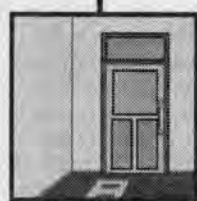
ИНТЕРЬЕРНЫЕ РАБОТЫ

Как и ремонт зданий, интерьерные работы пользуются спросом во все времена, несмотря на



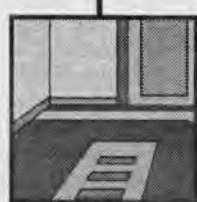
Потолки

Подвесные потолки ARMSTRONG более 20 коллекций
Подвесная система
Светильники



Стены

Краски и отделочные материалы для строительства
фирмы SOFRAMAP
Штукатурки и
шпаклевки OPTIROC



Полы

Паркет, бытовой линолеум, износостойкие покрытия,
ПВХ плитка
ARMSTRONG, TARKETT,
UPOFLOOR



ООО «Юнибудкомплект»
Минск, Партизанский пр-т 14,
ком. 216, тел. 249-51-90,
249-03-42, факс 249-80-17

Лучшие материалы для евроремонта!

ДЕКОРАТИВНО-ОТДЕЛОЧНЫЕ ШТУКАТУРКИ для внутренних и наружных работ

ЧИПСОВЫЕ ПОКРЫТИЯ МНОГОЦВЕТНЫЕ КРАСКИ, ЖИДКИЕ ОБОИ И ДРУГИЕ ОТДЕЛОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

CHEMIPLAST (производство Швейцария)

domus aurea (пр-во Италия)

Diessner (пр-во Германия)

ВСЕВОЗМОЖНАЯ ЦВЕТОВАЯ ГАММА продажа • консультации подготовка поверхностей • штукатурные работы

Тел./факс (017) 226-83-11



-совершенство ИНТЕРЬЕРА

высокое качество отделки дизайн интерьера

т. 266-13-33, 268-80-35, 266-65-57
архитектурно-строительная компания ЮЛИИ СКОРЫНИНОЙ



Наше качество украсит Ваш дом!

СИСТЕМА САЙДИНГ-СОФФИТ (техническое свидетельство)

- Облицовка фасадов
- Рекламные фриз
- Влагостойкие стены и потолки
- Все виды отделочных работ
- Дизайн-проект

Кооперированный монтаж, утепление по методу сайдинг (лицензия № 7092 от 06.11.96 г.)

СИПЛАСТ
Тел.: (017) 211-01-81, 211-01-91
Т/ф (017) 276-81-93
ул. Интернациональная, 23-9

СОБЫТИЕ

ЗАВТРА ОТКРЫВАЕТСЯ «МЕДИЦИНА-98»

ЮРИЙ ХОВРОВ

С 8 по 11 сентября в выставочном комплексе по пр. Машерова, 14 пройдет 6-я международная специализированная выставка «Медицина-98». Мероприятие организовано ВК «Минскэкспо» совместно с Министерством здравоохранения Республики Беларусь, Международной ассоциацией по медицинской технике (IAMT) и НПКП «Юпоком».

В выставке примут участие 100 фирм из Беларуси, Австрии, Германии, Дании, Ирана, Литвы, Македонии, Польши, России, Словакии, США, Франции и Японии. Экспоненты продемонстрируют медицинскую технику, лекарственные препараты, диагностическое и лабораторное оборудование, оборудование для стоматологических кабинетов, расходные материалы, оптические приборы и медицинские инструменты.

Около 65% участников выставки — отечественные предприятия. По мнению организаторов мероприятия, это весь

материальный факт, учитывая, что до распада СССР медицинская техника в нашей стране практически не выпускалась. (В настоящее время в этой сфере работает около 60 предприятий, выпускающих более 300 наименований продукции.) Быстрое развитие медицинской промышленности в Беларуси особенно впечатляет на фоне ситуации в странах ближнего зарубежья.

Не последнюю роль в успехах отечественных предприятий играют совместные программы Минздрава и Минпрома. Они охватывают вопросы развития производства медицинской тех-

ники, а также сотрудничества с БГУ по созданию лабораторной техники и реактивов. Кроме того, большое значение имеет система централизованных закупок медицинской техники. (Отметим, что доля отечественных предприятий в закупках постоянно возрастает. Так, в 1997 году из 960 млрд руб., выделенных на эти цели, на белорусские компании пришлось 360 млрд руб. В текущем году доля наших предприятий составит 75% от общего объема закупок.)

По инициативе Белорусской ассоциации производителей, экспортеров и импортеров медицинской техники «Белмедпромпэк», 10 сентября в рамках выставки объявлен Днем белорусского производителя. В этот день будет проведен круглый стол, посвященный достижениям и проблемам отечественных предприятий, работающих в этой сфере.

Некоторые изделия белорусских заводов уже сегодня выходят на зарубежные рынки. В настоящее время основная часть поставок осуществляется в страны бывшего Союза. Однако в перспективе возможен прорыв и на западном направлении. Недаром в рамках выставки ассоциация «Белмедпромпэк» проведет семинар, посвященный стандартам на медицинское оборудование в ЕС.

Вообще, ориентация на внешний рынок является обязательным условием развития отечественной медицинской промышленности. Потребности самой Беларуси слишком малы, чтобы производство многих видов медицинской техники стало рентабельным.

Достигнут определенный прогресс и в изготовлении лекарственных препаратов. Так, за прошлый год производство медикаментов выросло в 2 раза, а

ассортимент выпускаемой продукции увеличился на 40 наименований. Однако доля отечественных препаратов на внутреннем рынке снизилась с 25 до 20%. В этих условиях, достаточно неоднозначно воспринимается решение об унификации с Россией таможенных пошлин на импортные лекарства. Ведь на нашем рынке говорить о конкуренции отечественных препаратов с зарубежными не приходится — зачастую последние значительно дороже.

В Минздраве ситуацию пока не драматизируют, однако трудно догадаться, что такое нововведение дополнительно ударит, во-первых, по импортерам лекарственных препаратов, у которых и без того достаточно проблем из-за невозможности конвертации необходимой количества валюты, а во-вторых, по здоровью и кошелькам наших граждан. (Кстати,

на пресс-конференции, посвященной открытию выставки, была названа величина задолженности белорусских структур перед зарубежными поставщиками лекарств. Она составляет DEM35 млн.) Ряд проблем для поставок лекарств создал и финансовый кризис в России.

Впрочем, вернемся к самой выставке. По словам организаторов, одной из целей мероприятия является ознакомление отечественных специалистов с мировыми достижениями в области медицины. В рамках выставки пройдут семинары, посвященные вьетнамским фитопрепаратам; вопросам остеопороза; препаратам, содержащим защитную микрофлору и используемым при дисбактериозах и аллергических заболеваниях у детей; кремнийорганическим сорбентам; оборудованию концерна Leica; применению антацидных препаратов «Гефала».

ИНТЕРВЬЮ

В АПТЕКАХ ОСТАНУТСЯ ТОЛЬКО БУКЛЕТЫ?

АНДРЕЙ БУЧЕЛЬ

В преддверии 6-й международной специализированной выставки «Медицина-98» мы решили побеседовать с главой представительства фармацевтической компании Bristol-Myers Squibb в Беларуси Евгением ПАВЛЮЩИКОМ.

— Медицинские выставки проводятся в Беларуси уже не первый год. Вырос ли за последнее время их уровень и насколько результативны эти мероприятия?

— В нашей стране проводятся лишь 2 специализированные выставки: осенняя и весенняя. В весенней около 90% участников — компании-производители, поэтому она более интересна для практикующих врачей. Это мероприятие содействует ознакомлению отечественных специалистов с современными зарубежными препаратами и оборудованием.

В осенней выставке участвуют, в основном, дилеры компаний-производителей. Причем нужно учитывать, что отечественные заводы сами реализуют свою продукцию на внутреннем рынке. Предприятие «Белмедпрепараты», например, имеет собственный торговый дом.

Осенняя выставка ориентируется, в основном, на государственные структуры: горздравотделы, облздравотделы, подразделения «Фармации», т.е. на тех, кто не занимается лечением, а продает лекарства населению и больницам. Этим структурам выставка интересна с точки зрения завязывания новых контактов. Хотя в принципе за 6 лет, на протяжении которых проводятся данные мероприятия, все компании, оставшиеся на рынке и пока нормально стоящие на ногах, уже наладили сотрудничество практически со всеми необходимыми структурами. Поэтому выставки скорее являются показателем того, что «мы живы, у нас все в порядке, пока еще не утонули».

Конечно, существуют фирмы, дистрибьюторы которых вышли на наш рынок сравнительно недавно, но их весьма мало.

Сейчас наблюдается обратная тенденция: не образование новых компаний, а скорее борьба за выживание старых.

Говоря о результативности выставок, добавим и то обстоятельство, что представитель далеко не каждого государственного учреждения здравоохранения может приехать в Минск и побеседовать с директором компании, которая распространяет лекарства.

Как положительную тенденцию отметим тот факт, что на осенней выставке посетители, заинтересовавшиеся каким-либо новым препаратом, могут проконсультироваться непосредственно с представителем компании-производителя, который присутствует на стенде дилера. Это является гарантией того, что производитель несет полную ответственность за свой препарат. От такого симбиоза выигрывают все стороны.

Что касается уровня проводимых выставок, то, допустим, лет 5 назад осенняя выглядела достаточно куце: небольшой ассортимент представленных медикаментов и оборудования, мизерное количество участников (их можно было пересчитать по пальцам) и, как следствие, незаполненность значительной части выставочных площадей. Все это не производило должного впечатления. Сравнивая то мероприятие, например, с прошлогодней выставкой, можно сказать, что прогресс налицо, причем значительный. Особенно важно, что выросла посещаемость — по моим оценкам, в 7—10 раз.

— Какова в настоящее время ситуация в медицинском бизнесе?

— Я отвечу лишь применительно к рынку лекарственных препаратов. В период с осени

1997 года до весны 1998 года ситуация здесь более-менее стабилизировалась. Фирмы, продающие лекарства в Беларуси, могли хоть как-то прогнозировать свою деятельность. (Имеются в виду белорусские дилеры. Мы здесь не рассматриваем представителей, потому что по вполне понятным причинам их деятельность напрямую зависит от дилеров.) До марта с.г. состояние дел можно было назвать удовлетворительным. Но затем произошел резкий скачок курса доллара. В этих условиях специфика данного сегмента рынка (зачастую торговля медикаментами ведется с отсрочкой платежа) и известный ценовой барьер сделали работу дилеров фактически нерентабельной.

В дальнейшем ситуация еще более ухудшилась. Наступили «мертвые» месяцы для импортеров. Практически не производились закупки товаров на склады. Шла реализация старых запасов. Соответственно летом наблюдалось вымывание лекарств с прилавков, особенно это касается импортной продукции. Ассортимент в аптеках уменьшился на 40—50%. Государственные дилеры постепенно теряли доверие производителей из-за значительных задержек платежей.

На сегодняшний день у дилеров и дистрибьюторов товары на складах практически отсутствуют. Закупать лекарства сейчас достаточно сложно, если не сказать просто опасно.

— Существуют ли специфические трудности, присущие работе только зарубежных или отечественных компаний?

— И те и другие испытывают финансовые проблемы, связанные с конвертацией валюты. Вполне понятно, что западный производитель в этой ситуации просто не будет поставлять лекарства. В аптеках останутся одни рекламные материалы.

— Насколько серьезно стал-

киваются на нашем рынке интересы отечественных и западных производителей?

— У них есть определенное пересечение интересов, но в общем это два этажа одного здания. Если по качеству продукции лидируют западные компании, то по цене — естественно, отечественные. В общем-то, для тех и других существуют свои сегменты рынка. Импортные лекарства в основном используются для оказания кардинальной медицинской помощи. Отечественные препараты — это в основном ширпотреб, вода, которая льется каждый день.

— Есть ли какие-то положительные моменты в развитии медицинского бизнеса?

— Можно сказать, что частные компании-дистрибьюторы стали смелее работать с препаратами, которые являются новинкой для белорусского рынка.

Государственные дистрибьюторы при выборе лекарств прислушиваются в основном к мнению врачей. Поэтому западные компании заинтересованы вкладывать деньги в обучение отечественных специалистов. Для этого, в частности, организуются семинары, конференции и симпозиумы, причем как в Беларуси, так и за рубежом. Для апробирования докторам предоставляются бесплатные образцы лекарств.

— Что можно сказать о тенденциях развития данного сегмента рынка?

— Оптимистически смотря на ситуацию, приходишь к выводу, что рынок будет расширяться в любом случае. Если проблемы не разрешатся, возможен полный крах, но затем все равно последует подъем. Если же будут пересмотрены условия работы в этом сегменте рынка, то ситуация должна улучшиться. Законодательство не должно тормозить развитие бизнеса. В общем, пусть не помогают — хотя бы только не мешали.

Даже в этих тяжелых условиях некоторые частные дистрибьюторы умудряются не просто работать, а держать свою марку, полностью выполняя все обязательства перед партнерами. Снимаю перед ними шляпу.

РЕКОМЕНДУЕМ

ЦЕЛЕБНЫЕ «ЗВЕЗДЫ» ВОСТОКА

Наверное, каждый знает о вьетнамском бальзаме «Золотая звезда». Однако, кроме него, во Вьетнаме производятся десятки других фитопрепаратов, растительные формулы которых созданы по рецептам древней восточной народной медицины.



Фитопрепараты — это экологически чистые продукты, изготовленные исключительно из натурального сырья (трав, растений, минералов, зоопродуктов). Они пригодны для регулярного употребления, т.к. безвредны для человеческого организма. Фитопрепараты незаменимы при медикаментозной аллергии или невосприимчивости к обычным лекарствам. Вот лишь некоторые целебные «звезды» Востока:

Экстракт «Хо». Содержит натуральные экстракты лекарственных растений. Этот фитопрепарат можно принимать детям и взрослым как профилактическое средство при неустойчивой погоде или простудных заболеваниях. «Хо» активно борется с ОРЗ, гриппом, кашлем, устраняет першение в горле.

Экстракт «Фонг Тхап». Улучшает двигательную активность и подвижность, тонизирует, способствует выведению солей из организма и снижению боли в суставах. Рекомендуется в специальном питании при остеохондрозе и артрозоартритах различной локализации, сопровождаемых сильными болями, шумом в ушах, расстройствами сна, «онемением конечностей». «Фонг Тхап» восстанавливает здоровье у пожилых людей и препятствует новым проявлениям болезни.

Экстракт «Лонгчи». Разработан как вспомогательное средство для реабилитации при заболеваниях печени и желчевыводящих путей. Препарат улучшает пищеварение, очищает организм от токсинов, шлаков и тяжелых металлов, способствует выведению солей.

Экстракт «Тьёу Фонг». Благоприятно влияет и нормализует функцию кишечника, почек, печени, способствует очищению крови от про-

дуктов метаболизма и эндотоксикантов при хронических воспалениях. Полезен при заболеваниях кожи, зуде и воспалениях, связанных с нарушенной функцией печени, а также при избыточном весе и ожирении. «Тьёу Фонг» рекомендуется при хронических воспалительных заболеваниях мочеполовой системы.

Драже «Стомал». Как показывают многолетние исследования, эффективен в специальном питании при гастрите, дуоденитах, изъязвлении желудка. Действие этой растительной добавки направлено на быстрое уменьшение болей и воспалительных процессов в желудочно-кишечном тракте, а также усиление регенеративных процессов.

Драже «Реуматин». Нетоксично, может употребляться ежедневно как растительная добавка. Помогает быстро восстановить силы, стимулирует выведение солей. При регулярном употреблении способствует увеличению подвижности, физической силы и препятствует наступлению новых обострений ревматизма и радикулита.

Чай «Руто». Вкусный ароматный чай. Обладает богатым полифенольным комплексом. Антиоксидант. Благодаря постоянному профилактическому применению улучшается состояние при геморрое, укрепляются кровеносные сосуды и миокард, восстанавливается работа сердца. «Руто» предупреждает сосудистые осложнения при гипертонии и болезнях сосудов мозга.

Все перечисленные фитопрепараты зарегистрированы Министерством здравоохранения Республики Беларусь. Более подробную информацию о них можно получить на выставке «Медицина-98», посетив стенд фирмы «Белфито». В рамках выставки 8 сентября пройдет семинар «Вьетнамские фитопрепараты — вековой опыт и современные технологии во имя здоровья» (начало — в 15.00). Опытный вьетнамский фармацевт представит на семинаре новые фитопрепараты из древней лечебницы Востока.

Белфито

Минск, ул. Чернышевского, 3;
тел. (017) 285 67 84;
факс 285 67 83.

ПРЕЗЕНТАЦИЯ

«КАНДИ»: ЧИСТОТА И УЮТ В КАЖДОМ ДОМЕ

История итальянской фирмы «Канди» началась в 1945 году с небольших мастерских в городе Монца, что к северу от Милана. Трое братьев Фумагалли и их отец решили перепрофилировать свой станкостроительный завод, перейти на производство бытовой техники и назвать свою новую фирму «Канди», что в переводе значит «конфетка». В популярном американском фильме того времени часто звучала песня о веселой девушке: «Канди, моя сладкая Канди». Эта легкая мелодия постоянно была на слуху у всех итальянских домохозяек, для которых и предназначались первые электрические стиральные машины, выпущенные фирмой.

«Домашние дела должны стать приятными и необременительными» — такой принцип был взят компанией «Канди» на вооружение. Поэтому стиральные машины «Канди» знают и любят во всем мире. На нашем рынке фирма известна прежде всего компактной техникой,

предназначенной для малогабаритных квартир.

Модель «Холидей» (в переводе «Праздник») — одна из наиболее «узких» барабанных стиральных машин в мире. Глубиной всего 33 см, она без



проблем впишется в интерьер маленькой ванной комнаты, легко разместится в любом свободном закутке, не займет много места на кухне. В то же время это полноценная стиральная машина, которая предоставит вам те же возмож-

ности, что и машина стандартных габаритов. Маленький, но эффективный «Холидей» позволяет загрузить 4 кг белья, обеспечивая великолепное качество стирки, причем делает это почти бесшумно.

Другое направление в конструировании машин, делающих дом более просторным, — низенькие модели, способные разместиться даже под раковиной. Самая маленькая из них, но предлагающая все современные возможности стирки «как у больших» — «Акватик».

Замечательная модель «Ализи» — первая итальянская стиральная машина с сушкой выстиранного белья. В процессе сушки происходит медленная смена циклов вращения, что гарантирует отсутствие складок на высушиваемом белье. При желании быстро завершить сушку достаточно нажать специальную клавишу, и белье будет готово уже через полчаса.

Модель СТИ 953Т представляет серию машин, в которой белье загружается сверху. По-

этому вам не придется наклоняться, загружая белье в машину; а если вы что-то забыли положить, никогда не поздно открыть крышку и



исправить свою оплошность.

Созданная к 50-летию юбилею фирмы «Канди» новая стиральная машина «Актив» совершила революцию в стирке: снизила потребление воды. «Актив» обладает прин-

ципально новой системой барабанной стирки. Она сочетает впрыск воды под большим давлением с ускоренным вращением барабана. Это способ-

Компания гордится своим вкладом в охрану окружающей среды: за последние годы в ее стиральных машинах на 26% снижено потребление энергии, на 25% — потребление воды и на 33% — потребление моющих средств. При этом белье становится еще чище за счет повышенной эффективности (благодаря улучшенной конструкции) стирки и полоскания.

До недавнего времени в магазинах не было возможности побродить вдоль рядов с бытовой техникой «Канди». В торговых точках она появлялась нерегулярно. Теперь, когда фирма Минтехпром стала стратегическим партнером «Канди», жителям Беларуси будет предложен самый широкий ассортимент техники, особенно популярных малогабаритных моделей.

В скором времени в салоне-магазине по улице Богдановича, 147 пройдет «Candy Road Show». Покупателей ждут интересная информация, сюрпризы и, конечно, «Канди».

Курьерская доставка
Ваших рекламных листовок, буклетов, каталогов
226 87 99
Отдел доставки ЗАО «БД»

СОВМЕСТНОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ ПРОВОДИТ КОНКУРС ПО НАБОРУ ПЕРСОНАЛА
на следующие должности:

- коммерческий агент
- сборщик
- столяр-модельщик
- упаковщик
- столяр-станочник
- механик

(017) 234 74 59 с 11⁰⁰ - 17⁰⁰

ТУССОН МИНИ АТС
УЧРЕЖДЕНЧЕСКИЕ АТС
MERIDIAN 1
ЦИФРОВЫЕ ОФИСНЫЕ АТС
NORTEL
NORTHERN TELECOM

ОТ 3 ДО 10000 ЛИНИЙ

СAMSUNG

УСТАНОВКА, ПРОГРАММИРОВАНИЕ, ГАРАНТИЙНОЕ И СЕРВИСНОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ. ИМЕЕТСЯ СЕРТИФИКАТ СООТВЕТСТВИЯ РБ

Минск, ул. Пушкова, 53, 12 этаж, п. 1201.
Тел. (017) 236 42 84, 285 39 93.
Факс (017) 236 52 93.
Сервис-центр (017) 236 51 37.

Регистрационные представители:
Брест (0162) 25 93 60, 25 91 31, Витебск (0212) 36 20 48,
Гомель (0222) 52 64 15

ВСЕГДА В ТУССОНЕ:
КОМПЬЮТЕРЫ, ПРИНТЕРЫ, АТС, КОПИРЫ,
ПИСЬМЕННЫЕ МАШИНЫ, ПРОЕКЦИОННАЯ ТЕХНИКА,
НАСОВЫЕ АППАРАТЫ, БЫТОВАЯ ТЕХНИКА, МЕБЕЛЬ

ЗАКРЫТОЕ АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО
БЕЛГАЗЭНЕРГО

ПРОИЗВОДИТ ИЗ МЕТАЛЛОПЛАСТИКА
aluplast (Германия)

**ОКОННЫЕ И ДВЕРНЫЕ БЛОКИ
ФАСАДНЫЕ КОНСТРУКЦИИ
СТЕКОПАКЕТЫ**

Самые привлекательные и доступные цены

Время выбрало нас!
Минск, ул. Минина, 3
Т./ф.: (017) 236-86-71
210-14-61, 216-21-31
E-mail: LTD@belgaz.belpak.minsk.by

СТРОИТЕЛЬСТВО ПРОЕКТИРОВАНИЕ ИНТЕРЬЕР

- строительство объектов любой категории
- эксклюзивные проекты и работа с материалом заказчика
- внутренняя и внешняя отделка зданий и помещений под ключ

Вместе к новым стандартам жизни!
Минск, ул. Лещинского, 8 Тел.: 017/ 2589194; тел./факс: 2587192

электронные ВЕСЫ

	МАКС. ВЕС, кг	ЦЕНА
Торговые	10,15	17 900 000
Для выездной торговли	10	15 900 000
Фасовочные настольные	15,30	12 900 000
Складские	100	19 900 000

Гарантия 18 месяцев
скидки

ЭТАЛОН Тел./факс: (017) 237-62-59
237-62-44, 237-42-86

МЕБЕЛЬ для офисов и банков

ПРИГЛАШАЕМ К СОТРУДНИЧЕСТВУ СТРОИТЕЛЬНЫЕ ОРГАНИЗАЦИИ И РЕГИОНАЛЬНЫХ ПРЕДСТАВИТЕЛЕЙ.

Минск, ул. Пушкова, 53. Тел.: (017) 236 42 88, 285 39 93, факс (017) 236 52 93.
Могилев, Архирейский вал Канниского. Тел.: (0222) 22-92-53, 22-53-71, 23-50-28.
Гродно, ул. Буденного, 18а. Тел.: (0132) 44-92-61, 44-32-41.
Витебск, ул. Замкова, 4-203. Тел.: (0212) 37-72-71, 37-75-72.
Брест. Тел.: (0162) 25-91-51.

ТУССОН

автомобили **MAZDA** собираются в Японии специально для Беларуси

Сенсация! Сенсация!

Благодаря усилиям официального дилера Mazda в РБ — компании «Холпи», Беларусь стала первой страной в СНГ, получившей индивидуальный сборочный код на головном производстве Mazda Корпорэйшн. Теперь, купив новую MAZDA 626, Вы получаете двойную гарантию надежности!

Индивидуальный сборочный код для РБ дает покупателям автомобилей Mazda кроме ранее перечисленных 30 следующие преимущества:

- 1 Увеличенный дорожный просвет до 175 мм. (у универсала до 195 мм.)
- 2 Дополнительная антикоррозийная защита кузова с 12-летней гарантией.
- 3 Усиленные амортизаторы и пружины амортизаторов с увеличенным ресурсом по вибронгруженности.
- 4 Амортизаторы под самую длинноходную подвеску в классе: 220 мм.

+ БЕСПЛАТНО:

- 5 Две боковые подушки и антипроуковочная система в базовой комплектации с двигателем 2.0 л.
- 6 Две боковые подушки безопасности в базовой комплектации с двигателем 1.8 л.
- 7 Колеса в базовой комплектации R 15.
- 8 Дополнительная шумо-теплоизоляция под капотом и в багажнике.

Минск, ул. Шаранговича, 1; автомобили-тел.: 017/259-00-85, 251-12-98; запчасти, сервис-тел.: 017/215-11-92; факс: 017/251-21-54

MAZDA

RELAX

ЧЕТЫРЕ ЖЕМЧУЖИНЫ ТУНИСА, или ГДЕ ЛЮБЯТ ОТДЫХАТЬ В БАРХАТНЫЙ СЕЗОН ЗНАЮЩИЕ ЛЮДИ

ГЕННАДИЙ ГРАДСКИЙ, РИА «АПАШ»

Право же, если вы в силу не зависящих от вас обстоятельств не сумели отдохнуть летом, то это не причина для огорчений. Впереди бархатный сезон. Каждый год открываются новые райские уголки, бывшие прежде доступными лишь избранным. Гвоздем бархатного сезона 1997 года стал Тунис — североафриканская страна, обладающая уникальным лечебным климатом (воздух в сентябре, октябре, ноябре +28° — +30°С, море +22° — +24°С, очень низкая влажность: в январе воздух +21°С, море +18°С). Тунис находится прямо под носком итальянского «сапога» и граничит на западе с Ливией, а на востоке — с Алжиром.

Минская туристическая фирма «Экстратур» и ее директор Раиса Зарифовна Крукович уже не один год направляют желающих хорошо и недорого провести свой отпуск на лучшие курорты Туниса, коими, по общему мнению (тех, кто там уже отдохнул), являются остров Джерба, Хаммамед, Сус и Монастир.

А теперь давайте разберемся, чем же так привлекательны эти курорты, что даже пресыщенные западные туристы от них в восторге.

Конечно же, привлекает не тронутая современностью, первозданная, экзотическая природа, сохранившаяся еще с античных времен. Именно

остров Джерба описывал Гомер в «Одиссее». Это то сказочное место, где спутники Одиссея отведали Лото-са, дарующего счастье и забвение. Именно в Тунисе находятся развалины знаменитого Карфагена. И все это вы можете увидеть своими глазами. Но это история. А сегодня?

Сегодня среди ошеломляюще пышной субтропической природы Средиземноморья построены и строятся комфортабельные отели с великолепным сервисом. Скушать не придется.

С утра — прекрасный песчаный пляж. Катера, водные мотоциклы, яхты, лодки, водные лыжи, парашют-планер, подводное плавание... Причем все эти удовольствия стоят совсем недорого.

Для тех, кто не намерен ограничиваться пляжем, есть прогулки на верблюдах и сафари на джипах по пустыне Сахара. Большой выбор экскурсий морских и по легендарным историческим местам. Вместо такси у отеля вас ожидают верблюды и кабриолеты.

А какие в Тунисе восточные ночи! С утра и до утра работают дискотеки, кафе, бистро, рестораны. В каждом отеле есть ночной клуб, где посетителям предлагаются представления с местным фольклором, факирами и танцем живота. И право, не стоит удивляться, если знойная дочь Востока с пыльными черными волосами и

осинойталией подсядет за ваш столик.

Не следует забывать о великолепных сувенирах и выгодных покупках. Вы можете баснословно дешево купить очень красивую керамику, украшенную знаменитой тунисской мозаикой. Очень дешевы меховые и кожаные изделия. Элегантная кожаная куртка и пушистая шубка еще никогда не были лишними в любом гардеробе.

Об обилии и разнообразии тропических фруктов по совсем уж смешным ценам, наверное, и говорить не стоит.

Да, и новинка — подарок от «Экстратур». Вы можете поехать на любое количество дней: 8-10-12-14 и т.д. Регулярно появляются «горящие» путевки, которые стоят на 100-200 у.е. дешевле обычной. Но такую путевку надо «ловить». Вы можете вылететь в Тунис в любой день недели, кроме понедельника и пятницы. Единственная просьба от «Экстратур» — заранее заказывать путевки. Так как все, что мы предлагаем, — большой дефицит. Но на октябрь путевки пока есть. Ждем!!!

Если вас заинтересовал отдых в бархатный сезон, звоните по телефонам: (017) 223-53-17, 226-87-38, факс 223-58-45. Или зайдите по адресу: г. Минск, ул. Мельникайте-2, 4 этаж, офис 404 (20-этажное здание рядом с Домом мод).

Лицензия № 018 МСНТ РБ от 13.08.98 г. по 13.08.2000 г.

С 6 по 9 сентября в Минском международном образовательном центре пройдет семинар на тему «Рыночная экономика, социальное обеспечение и демократия». Инициатором его проведения выступила Организация по безопасности и сотрудничеству

в Европе. В рамках семинара запланированы диспуты по следующим вопросам: «Теория и реальность советской системы», «Опыт стран переходного периода», а также «Проблемы и их решения в Восточной Европе». Ожидается, что в работе семинара

примут участие представители белорусского правительства, Консультативно-наблюдательной группы ОБСЕ в Минске, Верховного совета 13-го созыва, ряда других государственных и негосударственных структур.

Subaru LEGACY-раздели радость победы с победителем.

Три года подряд, в 1995, 1996 и 1997 годах, автомобили SUBARU становились победителями мирового ралли среди автопроизводителей. Эти победы лишней раз подтвердили преимущество постоянного полного привода, надежность и мощность оппозитного двигателя и прочность самого автомобиля SUBARU. Т.е. всего того, что является основной концепцией всех моделей SUBARU. Руководство одного из крупнейших в Японии концернов Fuji Heavy Industries, выпускающего автомобили марки SUBARU, преисполнено радостью и удовлетворением в годовщину 3-й победы на мировом ралли среди автопроизводителей и предлагает разделить эту радость всем, кто желает иметь мощный, элегантный и безопасный автомобиль.



Итак, внимание, дамы и господа! У всех вас появилась уникальная возможность приобрести эксклюзивные автомобили Subaru LEGACY, выпущенные специально к годовщине 3-й победы, по цене в среднем на 2300\$ ниже стандартной. Великолепный полноприводной универсал по цене от 16800 у.е. до 17400 у.е. Вам предлагается 5-дв. Wagon Season AWD 2.0i 1998г. Темно-красный перламутр, синий перламутр или темно-зеленый перламутр. Кондиционер, гидроусилитель, ABS, иммобилайзер, подушки безопасности, регулировка рулевой колонки, электропакет, центральный замок, радиоподготовка, отделка панели под дерево, литые диски, подогрев зеркал. И вместо 18900 у.е. всего 16800 у.е. Автоматическая коробка передач поднимает стоимость выбранного вами автомобиля на 800 у.е. Если вы не пожелаете упустить возможность стать обладателем эксклюзивного автомобиля, то звоните (017) 222-77-12.

ВАША МЕБЕЛЬ
НАХОДИТСЯ У НАС.
ЗАБЕРИТЕ!

1/ф: 2308627
Тел. в городе (0152) 442253

фирма ВАША МЕБЕЛЬ

КРЕСЛА, СТУЛЬЯ (ИТАЛИЯ)

ОФИСНАЯ МЕБЕЛЬ

ДОСТАВКА

СБОРКА

ИП «УОРД ОФ САЙНС» основной профиль: экспортно-импортные операции

ОБЪЯВЛЯЕТ КОНКУРС НА ЗАМЕЩЕНИЕ ВАКАНТНЫХ ВЫСОКОПЛАЧИВАЕМЫХ ДОЛЖНОСТЕЙ

главного бухгалтера со следующими требованиями:
высшее образование; стаж не менее 10 лет; знание компьютера, 1-С бухгалтерия; коммуникабельность

экономиста-бухгалтера со следующими требованиями:
возраст не менее 30 лет; стаж не менее 5 лет; умение ведения экономического анализа в условиях гиперинфляции

обращаться по адресу: Минск, ул. Лынькова, 99 конечная остановка автобуса № 69, через проходную завода 708; т. (017) 250 53 51, т./ф. 250 44 42

Теплоизоляционные материалы PAROC

ООО «Илфэкс»

МАТЫ, ПЛИТЫ, ЦИЛИНДРЫ

Кровельные материалы: рубероид, бикрост

● Реализация, доставка, монтаж
● Все виды работ по теплоизоляции и мягкой кровле

г. Минск, ул. Семенова, 35, к. 2
Тел. (017) 221-30-25, тел./факс 221-93-02
тел. в Могилеве: (0222) 31-14-63

По инициативе Центра поддержки предпринимательства «Возрождение и развитие» 22-23 сентября в минском Международном образовательном центре пройдет практический семинар «Инвестиции, валютное регулирование и внешнеэкономические отношения в современных условиях». К участию в нем приглашены ведущие специалисты Министерства экономики, Национального банка и Внешэкономбанка. В программе семинара, наряду с общетеоретическими вопросами, будут обсуждаться вопросы, связанные с нынешними реалиями Беларуси. В числе их — инвестиционная политика и инвестиционная стратегия республики, принципы валютного регулирования, порядок учета и оформления валютных операций, документальные операции во внешней торговле, валютно-обменные операции на территории Беларуси.

ДЕЛОВАЯ ОБСТАНОВКА

НОВЫЙ САЛОН-МАГАЗИН

Мебель и кресла для офиса

Романовская слобода 11

Тел.: 220-64-63

ЮРАТЭ

Тел./факс 236 51 48

ПРОДАЮТСЯ

НОВЫЕ ОФИСНЫЕ ПОМЕЩЕНИЯ

РАЗЛИЧНОЙ ПЛОЩАДИ

В ЦЕНТРЕ МИНСКА

ОБЩАЯ ПЛОЩАДЬ 6000 кв.м

РЯДОМ МЕТРО АВТОСТОЯНКА

Тел. (017) 263-59-30, 263-44-25, 263-58-65

Люблю!

Интересный магазинчик!

Отличный выбор эротического белья, видеокассет, шуточных сувениров, журналов, презервативов, интимной косметики, секс-принадлежностей

Ул. Карбышева, 11-а **БЕЗ ВЫХОДНЫХ** Тел. 263-33-98

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА № 11 7.09.98

Главный редактор **Петр МАРЦЕВ**
Первый заместитель гл. редактора **Светлана КАЛИНКИНА**
Заместитель гл. редактора **Валентин ЖДАНКО**

© БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА сентябрь 1998 г.
Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и печати Республики Беларусь, регистрационное свидетельство № 648, от 01.07.98г.

Редакция может публиковать материалы, отражающие только мнение их авторов, в порядке обсуждения. Перепечатка — только со ссылкой на «Белорусскую деловую газету». Редакция не несет ответственности за содержание рекламных объявлений.

Учредитель: **ЗАО «БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА»**
Издатель: **ЗАО «БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА»**

Рекламная служба: **Нина ШТРИК, Наталья ИМШЕНЕЦКАЯ, Виктория СТАШЕВСКАЯ, Михаил ОРЛЕЦКИЙ, Надежда САБЛИНА**

Отдел спецпроектов:
Компьютерный выпуск

АДРЕС РЕДАКЦИИ: 220039, Минск, ул. Чкалова, 12, 4-й этаж
ТЕЛЕФОН: (017) 285-08-97, 224-95-70
ФАКС: (017) 216-25-85

E-mail: **edit@workpr.minsk.by; edit@bdg.belpak.minsk.by**
WWW: http://www.bdg.minsk.by

Размещение рекламы: **тел./факс: (017) 216-25-87**
Отдел распространения: **тел./факс (017) 226-87-99**

Отпечатано с диапозитивов в типографии ЧП «Меджика», г. Минск, ул. В. Хоружей, 13

1-й завод 10 700
Тираж 20 000
Цена договорная
Заказ 5.9.98 в 14.00
Подписано в печать 63879
Подписной индекс
Выходит 2 раза в неделю